
АНАЛИЗ НЕПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫХ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

М.В. Шукан

Белорусский национальный технический университет, г. Минск, Беларусь

Lusya270707@mail.ru

Современная теория транзакционных издержек характеризуется отсутствием тех исследований, которые бы рассматривали транзакционные издержки предпринимательских структур в комплексе, давая им интегральную оценку на основе количественных методов анализа. Учитывая недостаточную разработанность этой проблемы, в качестве цели настоящей публикации рассматривается анализ существующих оценок уровня непроизводительных транзакционных издержек ведения предпринимательской деятельности.

Механизм формирования транзакционных издержек в предпринимательском секторе включает в себя множество составляющих. За основу примем классификацию, предлагаемую О. Уильямсоном [1], включающую издержки доступа к ресурсам и правам собственности, издержки поиска информации, издержки ведения переговоров и заключения сделки, издержки измерения, издержки оппортунистического поведения, издержки спецификации и защиты прав собственности. К транзакционным издержкам можно также отнести издержки, связанные с осуществлением расчетов по сделке финансовыми организациями; издержки ведения отчетности, уплаты налогов, взносов; издержки, связанные с защитой интересов и лоббированием; а также издержки закрытия бизнеса.

Исследования показывают, что в Беларуси чрезвычайно высок уровень так называемых непроизводительных издержек, то есть тех издержек, которые приходится нести экономическим агентам для преодоления всевозможных искусственно созданных экономических и административных барьеров. Количественно оценить уровень транзакционных издержек достаточно сложно, поскольку, во-первых, до сих пор среди специалистов не существует единого мнения, что следует относить к категории транзакционных издержек, во-вторых, большая их часть осуществляется в сфере неофициальных взаимоотношений.

Основные непроизводительные издержки возникают в процессе регистрации юридических и физических лиц; обязательной сертификации товаров и услуг; лицензирования отдельных видов деятельности; текущего контроля за деятельностью хозяйствующих субъектов со стороны различных контролирующих ведомств (этот контроль складывается из двух частей: прямых затрат на уплату штрафов и отступных и непроизводительных затрат времени); получения всевозможных разрешений и согласований с органами исполнительной власти всех уровней; ведения экспортно-импортных процедур, таможенных процедур. Аналогичные издержки возникают при получении контрактов на государственные закупки, субсидий или кредитов через государственные механизмы поддержки предпринимательства.

Оценить уровень непроизводительных транзакционных издержек в процессе предпринимательской деятельности можно по следующей формуле [2]: как сумму официальных тарифов на прохождение бюрократических процедур; альтернативной стоимости времени, необходимого на выполнение регуляторных процедур; стоимости взяток за успешное прохождение бюрократических процедур и обеспечение преференциальных условий; налоговых издержек (налоговая нагрузка, издержки налогового администрирования); затрат по неформальному обеспечению защиты и выполнения контрактов; альтернативной стоимости затрат времени по поиску достоверной информации о контрагентах, проверке их надежности, другие информационные издержки; затраты по мониторингу выполнения контрактов.

Анализ динамики регуляторных издержек малого бизнеса показывает стабильность их уровня на протяжении последних нескольких лет. Это объясняется тем, что наиболее проблемной сферой для белорусских предпринимателей на протяжении последних лет остается получение всевозможных разрешений (лицензий, сертификатов и пр.) для того, чтобы начать предпринимательскую деятельность, регулирование цен на готовую продукцию и ставок аренды и т.д. — все это во многом предопределяет динамику и интенсивность ведения бизнеса в стране. Одна из белорусских особенностей в этой сфере — противоречивость и нестабильность нормативных актов, регламентирующих осуществление предпринимательской деятельности, дороговизна всех необходимых процедур, сложности законодательства при одновременном присутствии множества государственных проверяющих организаций и высокие штрафы [3].

В заключение приведем результаты кросс-страновых исследований уровня издержек по другой методике. Сравнительное исследование Всемирного банка показывает, что, несмотря на некоторое улучшение ситуации по сравнению с 1999–2000 гг., в Беларуси издержки входа на рынок, ведения бизнеса и его закрытия, расчета и уплаты налогов, получения разрешений и другие показатели качества делового климата остаются высокими по сравнению с показателями ближайших соседей (Латвии, Литвы, Польши, России). На протяжении последних трех лет Беларусь занимала последнее место в рейтинге по показателю уплаты налогов, который учитывает объем налоговой нагрузки, количество платежей и время, необходимое для их уплаты. В 2012 году ситуация относительно улучшилась: Республика Беларусь поднялась в рейтинге с 158 до 129 места [4]. Одной из причин такого улучшения, по нашему мнению, явилось некоторое упрощение налоговой системы.

Высокий уровень транзакционных издержек заставляет предпринимателей искать пути их снижения. Как правило, это уход в теневой сектор экономики (только по официальной оценке доля теневой экономики в Беларуси составляет около 15 % ВВП). В 2011 году частота теневого оборота возросла, поскольку именно малый бизнес наиболее подвержен влиянию экономического кризиса и растущей конкуренции с госпредприятиями.

Проведенный анализ позволяет сделать следующие выводы. Слишком высокий уровень непроизводительных регуляторных транзакционных издержек в предпринимательском секторе Беларуси по сравнению даже со странами СНГ говорит о недостатках государственной транзакционной политики в отношении развития бизнеса в Беларуси. По оценкам исследовательского центра ИПМ, динамика развития бизнеса в Беларуси отстает от динамики развития бизнеса в странах-соседах (как востока и юга, так и запада). Удельный вес малого и среднего бизнеса в ВВП по-прежнему составляет всего 15–16 %, а в общей занятости не превышает 20 % [3].

Оценка уровня непроизводительных транзакционных издержек, особенно их регуляторной составляющей, может и должна служить индикатором качества бизнес-среды в предпринимательском секторе Беларуси и критерием эффективности проводимой государством транзакционной и регуляторной политики в отношении предпринимательского сектора экономики, а анализ их структуры должен служить основой для определения направлений государственного регулирования бизнеса. Анализ уровня транзакционных издержек должен всегда служить основанием для принятия важных управленческих решений на государственном уровне. Комплексный анализ изменения уровня и структуры транзакционных издержек предпринимательского сектора экономики Беларуси обязательно должен проводиться перед принятием важных управленческих решений на всех уровнях.

Литература:

1. Уильямсон, О. Экономические институты капитализма: Фирмы, рынки, «отношенческая» контракция / О. Уильямсон. — СПб.: Лениздат; CEV Press, 1996. — 702 с.
2. Бутенко, А.И. Управление предпринимательством: критерии эффективности / А.И. Бутенко, И.Н. Сараева. — Одесса: Феникс, 2004. — 364 с.
3. Белорусский бизнес 2012: состояние, тенденции, перспективы. Аналитический отчет / Ракова Е., Тарасевич Ж., Чубрик А., Шиманович Г. — Минск, 2012. — 60 с.
4. Doing Business 2013 // Всемирный банк [Электронный ресурс]. — 2013. — Режим доступа: <http://russian.doingbusiness.org/data/exploreconomies/belarus>. — Дата доступа: 20.02.2013.