

-
3. Головачев, А.С. Конкуренция – конкурентные преимущества – конкурентоспособность / А.С. Головачев // Проблемы прогнозирования и государственного регулирования социально-экономического развития: м-лы V междунар. науч. конф. (Минск, 21–22 окт. 2004 г.). В 5 т. Т. 1. / Редкол. С.С. Полоник и др. – Минск: НИЭИ Минэкономики РБ, 2004. – С. 364–381.
 4. Гаджинский, А.М. Логистика: учеб. / А.М. Гаджинский. – 12-е изд., перераб. и доп. – М: ИВЦ Маркетинг, 2008. – 273 с.

ОСОБЕННОСТИ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

В.Э. Ксензова, С.В. Ксензов

Белорусский государственный экономический университет, г. Минск, Беларусь
ksenzova@list.ru, sksenzov@mail.ru

Активизация процессов модернизации в белорусской экономике требует особого внимания к вопросам цены этих процессов для общества с точки зрения специфических транзакционных издержек. Необходимо учитывать, что общая эффективность экономических процессов, в том числе и инновационной деятельности, во многом определяется характером и величиной этих транзакционных издержек. Динамика последних, как мы полагаем, тесно коррелирует с изменениями в институциональной структуре экономики, что приобретает особую значимость в условиях активной модернизации национальной экономики. Тренд транзакционных издержек служит достаточно весомым показателем адекватности конкретных форм и направлений модернизации тех или иных отраслей и сфер производства прогрессивной и эффективной институциональной структуре. Эта структура формируется и изменяется под воздействием как объективных, так и субъективных факторов. Важнейшими объективными факторами являются степень пассионарности этносоциума в конкретный исторический период его этногенеза, а также сформированная в предыдущие периоды институциональная среда общества во всех ее сферах. К субъективным факторам можно отнести конкретные мероприятия по инициализации модернизационных и инновационных процессов, принимаемые существующими в обществе органами управления на разных уровнях.

Транзакционные издержки осуществления инновации, как основы для успешной модернизации производства, фактически призваны играть роль своеобразного «пропускного пункта» на пути движения инновации от зарождения идеи до ее реализации на рынке в виде готового продукта. Неоправданный рост транзакционных издержек (особенно издержек оппортунистического поведения) свидетельствует о несоответствии между реальными институциональными условиями и принимаемыми субъективными решениями. На наш взгляд, в последнее время в экономике нашей страны наблюдается стремительный рост транзакционных издержек, вызванный как объективными обстоятельствами, так и субъективными факторами.

С точки зрения объективных обстоятельств необходимо учитывать, что белорусский этносоциум имеет более чем тысячелетнюю историю, а поэтому (а также в силу ряда специфических исторических обстоятельств) объективно степень пассионарности в обществе является недостаточно высокой, т.к. общество вступило в инерционную фазу развития с точки зрения этногенеза. Поэтому со стороны государства приходится прилагать серьезные усилия по инициированию инновационных процессов «на местах». Это проявляется и в больших финансовых «вливаниях» из центра на проведение модернизации, и на усиление контроля за использованием данных средств.

Активная государственная политика в области модернизации экономики и активизации инновационных процессов является вполне оправданной в складывающихся обстоятельствах. Существующая институциональная среда этносоциума, адекватная базовой институциональной матрице, предполагает такое активное вмешательство государства в инновационные процессы в период перехода экономики к новой институциональной структуре. При пассивности государства процесс данного перехода может пойти либо по пути усиления криминогенных форм внедрения комплементарных институтов, либо по пути консервации устаревших и неэффективных форм базовых институтов. И в том, и в другом случае транзакционные издержки общества и субъектов хозяйствования станут запретительно высокими и могут привести к углублению общего экономического кризиса.

Кроме того, низкая степень пассионарности проявляется и в стремлении многих субъектов хозяйствования к оппортунистическому поведению («откаты», «распилы» и т.п.). Есть серьезные «разноч-

тения» в оценке целей модернизации предприятий с точки зрения государства как главного собственника, и управленческих структур конкретных предприятий (и даже отраслей). Далеко не всегда эти цели в их истинном представлении имеют общий вектор своего направления. Это все и определяет динамику транзакционных издержек инновационной деятельности. Эти издержки для общества становятся достаточно обременительными, т.к. включают в себя не только расходы на осуществление центром контрольных функций, но и прямые потери общества от оппортунистического поведения. К общественным транзакционным издержкам также можно отнести:

- издержки на правовое сопровождение модернизационных процессов,
- централизованное проведение мониторингов,
- разработку необходимой документации и т.п.

В состав транзакционных издержек инновационной деятельности на уровне отдельных хозяйствующих субъектов включаются:

- поиск информации о возможных партнерах;
- изучение передового опыта в данной сфере и отрасли;
- экспертиза предлагаемых инновационных проектов;
- оценка надежности партнера;
- организация трендов, переговоров, консультаций и т.п.;
- поиск или переподготовка специалистов (расходы на повышение квалификации, получение новых специальностей и т.п.);
- общий мониторинг инновационной деятельности в данной конкретной области;
- соответствующие маркетинговые исследования и т.п.

Объективные институциональные условия реализации инновационных проектов оказывают огромное влияние на желание предприятиями негосударственных форм собственности осуществлять серьезные капиталовложения. Ситуация в настоящее время такова, что экономика страны длительное время не может трансформировать свою институциональную структуру в направлении более активной имплантации комплементарных институтов рыночной экономики. По-прежнему ведущее место фактически сохраняется за государственной собственностью, достаточно вяло идут процессы приватизации и т.п. Все это не способствует активной внутренней мотивации бизнеса на активизацию инновационных процессов на своих предприятиях, так как инновация предполагает наличие долгосрочного экономического интереса. А предприятия опасаются высоких транзакционных издержек, связанных с возможным нежелательным вмешательством государства в процессы производства в будущих периодах.

Что касается государственных предприятий, то они не рискуют, с одной стороны, собственными финансовыми ресурсами, рассчитывая на дотации и помощь государства при осуществлении инновационных проектов. Однако здесь велика вероятность роста транзакционных издержек, связанных с оппортунистическим поведением как менеджеров, так и обычных работников предприятия. Поэтому на таких предприятиях требуется введение более жесткой и, соответственно более дорогой системы контроля, что в свою очередь, также представляет определенную разновидность транзакционных издержек осуществления инновационного процесса.

Таким образом, в складывающихся условиях инновационные процессы сопровождаются повышенными транзакционными издержками как на макроэкономическом, так и на микроэкономическом уровнях. Это обусловлено как объективным состоянием институциональной структуры экономики, так и субъективными действиями государства и отдельных субъектов хозяйствования.

РИСКИ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ И МЕТОДЫ ИХ СНИЖЕНИЯ

В.И. Кудашов

Минский институт управления, г. Минск, Беларусь

kafeup@miu.by

Любое экономическое или управленческое решение в той или иной мере связано с риском. Применительно к инновационным проектам под риском понимается вероятность понести убытки или упустить выгоду (недополучение прибыли) вследствие предоставления неточных или ошибочных данных о технико-экономических показателях, которые будут достигнуты в результате выполнения проекта.

В сфере инновационной деятельности почти всегда существует вероятность недостижения целей проекта как с технической точки зрения, так и с точки зрения успешности коммерческой реализации.