

-
- развивать сервисное обслуживание техники на внутреннем и внешних рынках;
 - расширять зарубежную дилерскую сеть;
 - активно использовать лизинговые схемы;
 - внедрять инструмент аутсорсинга;
 - применять гибкую систему ценообразования;
 - задействовать потенциал белорусской зарубежной диаспоры.

Авторитетный американский учёный Д. Норт, исследовав условия экономического роста на Западе в последние два столетия, пришёл к выводу: ключевой предпосылкой этих успехов стала вторая «экономическая революция» – возникновение прав собственности на интеллектуальную продукцию; экономический рост зависит не столько от технологического, сколько от институционального контекста. Норт полагает, что инновационная деятельность в результате получила мощный дополнительный импульс в виде материальной заинтересованности. В этой связи с большой долей уверенности можно предположить, что без адекватной материальной заинтересованности инноваторов государственные программы, стратегии инновационного, технологического развития Республики Беларусь вряд ли удастся реализовать.

Литература

1. Бородинская, Е.М. Основные проблемы развития машиностроения Беларуси / Е.М. Бородинская // Экономический бюллетень НИЭИ Министерства экономики Республики Беларусь. – 2011. – № 4. – С. 42–47.
2. Колотухин, В. Фактор конкурентного преимущества / В. Колотухин // Наука и инновации. – 2011. – № 7. – С. 55–56.
3. Мировая экономика: глобальные тенденции за 100 лет / под. ред. И.С. Королева. – М.: Экономика, 2003. – 604 с.
4. Михайлова-Станюта, И.А. Инновации и качество экономического роста / И.А. Михайлова-Станюта // Экономический бюллетень НИЭИ Министерства экономики Республики Беларусь. – 2011. – № 4. – С. 13–19.
5. Мойсейчик, В.М. Глобальная финансово-технологическая и информационно-инновационная система / В.М. Мойсейчик // Белорусский экономический журнал. – 2010. – № 1. – С. 73–85.

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО КАК МЕХАНИЗМ СТИМУЛИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ БЕЛАРУСИ

Ю.В. Иванова

УО ФПБ «Международный университет «МИТСО», г. Минск, Беларусь
teobaldo1@rambler.ru

Одним из эффективных инструментов инновационного развития Беларуси является государственно-частное партнерство (ГЧП).

Комитет по научно-технологической политике ОЭСР определяет государственно-частное партнерство в научно-технической и инновационной сферах как любые юридически оформленные равноправные договорные отношения на фиксированный или неопределенный период времени между юридическими лицами государственного и частного сектора. При этом стороны взаимодействуют в процессе принятия решений и соинвестируют ограниченные ресурсы, такие как финансы, персонал, оборудование и информация, для достижения конкретных целей в области науки, технологии и инноваций [1, с. 8].

Зарубежный опыт показывает, что ГЧП-уникальный механизм для стимулирования сотрудничества в областях, где инновации имеют глубокие корни в науке. Кроме того, признано, что ГЧП наилучший инструмент для построения инновационных сетей в междисциплинарных областях исследований, таких как, например, нанотехнологии. Примером успешного ГЧП являются: «программа кооперативных исследовательских центров» в Австралии; программы центров компетенции в Австрии; «Национальные центры технологических исследований инноваций» во Франции; программа «ведущие технологические институты» в Нидерландах; «программа технологических центров поддержки» в Испании и др. [1, с. 9].

Механизмы ГЧП в инвестиционно-инновационной политике использует и Россия. Основными инструментами поддержки инвестирования инновационной деятельности в России являются: 1) инвестиционный фонд, через фонд государство стимулирует наиболее масштабные, в том числе ин-

фраструктурные объекты; 2) технико-внедренческие и промышленно-производственные особые экономические зоны, резиденты ОЭЗ получают ряд преференций, в том числе по арендным платежам, таможенным пошлинам, на них распространяется налоговые льготы; 3) ГК «Банк развития и внешнеэкономической деятельности, осуществляет среднесрочное и долгосрочное финансирование инвестиционных проектов в приоритетных отраслях экономики; 4) ОАО «Российский инвестиционный фонд информационно-коммуникационных технологий», поддержка перспективных проектов в сфере информационно-коммуникационных технологий на начальном этапе развития и др. Одним из самых значительных шагов на пути развития источников финансирования инновационной деятельности в России стало создание в 2004 г. ОАО «Российской Венчурной Компании» со 100-процентным государственным участием и уставным капиталом в 15 млрд. руб. из Инвестиционного фонда Российской Федерации. РВК инвестирует свои средства в инновационный сектор через частные венчурные фонды, предоставляя каждому из них по 49% от их инвестиционных ресурсов. По официальным данным, совместно с частными инвесторами было сформировано 12 фондов, их размер составил к 2010 г. около 25 млрд. руб. [2]

В Республике Беларусь особое внимание уделяется развитию института ГЧП. Министерством экономики Республики Беларусь принят проект закона «О государственно-частном партнерстве», некоторые задачи по развитию определены в Директиве №4 Президентом Республики Беларусь. Несмотря на это, существует ряд проблем, препятствующих развитию ГЧП в Беларуси: 1. отсутствие нормативно-правовой базы по регулированию ГЧП; 2. отсутствие концепции и стратегии поэтапного введения ГЧП в инновационной сфере; 3. отсутствие соответствующей институциональной среды; 4. невысокий уровень доверия к государственной власти со стороны частного сектора; 5. отсутствие высококвалифицированных кадров.

Таким образом, недостаточность отечественного опыта в осуществлении эффективного взаимодействия между государством и частным сектором в инновационной сфере, требует тщательного изучения опыта зарубежных стран с учетом реализации тех или иных моделей ГЧП в Беларуси. Кроме того должна быть сформирована надлежащая институциональная среда, организована подготовка специалистов в сфере ГЧП, определен координирующий орган, разработаны механизмы предоставления льгот и гарантий со стороны государства.

Литература

1. Государственно-частное партнерство в научно-инновационной сфере / [О.Г. Голиченко и др.]. – М.: Инфра-М, 2009. – 329 с.
2. Фирсова, А.А. Развитие механизмов инвестирования инновационной деятельности в проектах государственно-частного партнерства / А.А. Фирсова // ИнВестРегион [Электронный ресурс]. – 2011 – №2. – Режим доступа: www.v-its.ru/investregion/2011/02/pdf/2011-02-14.pdf.

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ НА МИКРОЭКОНОМИЧЕСКОМ УРОВНЕ

В.В. Ивашин, Б.А. Гедранович

Минский институт управления, г. Минск, Беларусь

В ежегодном послании к белорусскому народу и Национальному собранию Республики Беларусь Президент Республики Беларусь в качестве одного из первоочередных шагов дальнейшего социально-экономического развития страны отметил необходимость повышения динамики инновационной деятельности. Глава государства также подчеркнул, что состояние инновационного развития Республики Беларусь, внедрения самых современных технологий в производство находится на низком уровне [1].

Медленные темпы привлечения прямых инвестиций не позволяют стране в полной мере приблизиться к мировым достижениям, передовым инновационным технологиям производства и управления, получить гарантированный доступ на внешние рынки товаров и услуг. В результате растут материалоемкость и импортноемкость производимой продукции. Поэтому в ближайшие годы необходимо развивать, прежде всего, экономически наиболее эффективные производства, выпускающие экспортно-ориентированную продукцию с высокой долей добавленной стоимости, активно развивать кооперацию с ведущими зарубежными фирмами, создавать с ними совместные предприятия, находить новые формы взаимовыгодного сотрудничества и интеграции [2].