

---

– повысить качество и профессиональную подготовку и переподготовку кадров.

В средне и долгосрочной перспективе необходим поиск дополнительных источников финансирования, в качестве которых могут рассматриваться также добровольное и обязательное медицинское страхование, соплатежи населения при оказании медицинской помощи, дополнительные сборы.

### **Литература**

1. Государственные расходы на здравоохранение: материалы доклада Всемирной организации здравоохранения о состоянии здравоохранения в мире, 2009 г. [Электронный ресурс] Режим доступа: [http://www: Statinfo.biz](http://www.Statinfo.biz)-Дата доступа: 20.02.2011

## **ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ: УЧЕТ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК**

**М.В. Шукан**

*Белорусский национальный технический университет, г. Минск, Беларусь  
marina\_le@tut.by*

В условиях формирования инновационной экономики (характерными чертами которой являются: превращение информации в стратегический ресурс и решающий фактор развития, активное использование информационных технологий, превращение инновационного процесса в постоянно действующий фактор, наличие высокой скорости изменений) имеет место перемещение конкурентной борьбы с уровня производства в область подготовки производства, его последующего обслуживания и продвижения созданной продукции, то есть в сферу транзакционных издержек.

Традиционно в рамках управленческого учета издержки предприятия подразделяются на производственные (издержки производства) и непроизводственные издержки (издержки обращения). Критерием деления выступает место появления и отношение издержек к различным сферам деятельности предприятия. В свою очередь производственные издержки состоят из издержек, связанных с использованием материалов, затрат на оплату труда, производственных накладных издержек. К непроизводственным издержкам относят издержки, связанные с продажей продукции и административные издержки.

Современная институциональная теория делит все издержки также на два вида – трансформационные и транзакционные. Под трансформацией понимают взаимодействие экономических агентов с природой (первичной средой) или физическими характеристиками объектов (вторичной средой), при котором происходит трансформация как материальных, так и нематериальных свойств экономических благ (например, консалтинговые услуги). Трансформационные издержки – это издержки по производству, транспортировке, хранению и другим видам обработки товара. То есть, это издержки по изменению товара (ресурсов и результатов). Первоначально в эти издержки включались не только издержки обработки материала, но и издержки, связанные с планированием и координацией процесса производства, если они касались технологии, а не взаимоотношений людей. Таким образом, в данной трактовке понятие трансформационных издержек значительно шире, поскольку в значимые производственные издержки входят и транзакционные издержки.

В основе транзакционных издержек лежит понятие трансакции. Транзакция – это такой тип взаимодействия между людьми, при котором не происходит изменения материальных свойств объектов, но в том или ином отношении меняется их социальный статус и/или корректируется мотивация взаимодействующих сторон. Объектами этих взаимодействий могут быть любые экономические блага (не обязательно материальные, но и интеллектуальные – информационные). Величина трансформационных издержек заранее известна и выражена в денежных единицах. В свою очередь, транзакционные издержки – это ценность ресурсов, затрачиваемых на осуществление трансакции. Их величина характеризуется высокой степенью неопределенности, которую в значительной степени определяют права собственности. До настоящего времени отсутствуют методики по определению ценности ресурсов, необходимых для осуществления трансакции. Более того, отсутствует отлаженный механизм распределения общих транзакционных издержек между участниками взаимодействия. Сложность проблемы распределения транзакционных издержек между участниками взаимодействия заключается в определении прав собственности. Таким образом, трансформационные издержки – это издержки деятельности, причем не только материальной, а транзакционные издержки – это издержки по установлению отношений участников этой деятельности.

---

Помимо этих двух видов издержек, для фирмы характерны и организационные издержки. Общим основанием для трансакционных и организационных издержек является элемент взаимодействия экономических агентов. Но, в отличие от трансакционных, организационные издержки (их еще называют управленческими) связаны с обеспечением контроля и распределением ресурсов внутри организации. То есть это издержки соподчинения, иерархии. А трансакционные издержки можно определить как издержки согласования.

Спорным является вопрос о соотношении трансакционных и информационных издержек. Некоторые экономисты, например, Х. Демсец, Э. Фуруботн и Р. Рихтер, считают информационные издержки лишь частью трансакционных издержек [1, с.43]. Отличная позиция у Т. Эггертсона и Дж. Далмана – природа всех трансакционных издержек заключается в отвлечении ресурсов экономических агентов на устранение дефицита информации [2; 3]. Таким образом, понятия трансакционных и информационных издержек не идентичны. Однако у них есть единый интеллектуальный источник появления – информация.

Неоклассическая методология в структуре производственных издержек учитывала трансакционные издержки как неявные. Это означает, что трансакционная деятельность и связанные с ней издержки проявлялись и на предшествующих этапах развития экономики, но значительно реже. Трансакции никогда не были бесплатными, просто не было условий для обособления специального вида затрат – трансакционных. Таким образом, трансакционные существовали и ранее. Другое дело, что они не идентифицировались как трансакционные, не выделялись в специальный тип, а были скрыты (существовали в неявной форме) среди других видов затрат.

Однако с развитием обмена трансакционные издержки обособляются не только в неявной, но также и в явной форме. К явным издержкам можно отнести все трансакционные издержки, которые имеют определенную рыночную цену в денежном выражении и могли бы быть отражены в бухгалтерских документах фирмы (например, покупка информации, услуги адвокатов и т.д.). К неявным трансакционным издержкам относятся, на наш взгляд, не выражаемые в денежной форме трансакционные издержки, которые не могут быть зафиксированы в бухгалтерских документах фирмы (например, затраты, складывающиеся из потерь свободного времени экономического агента, рисков различной природы, оппортунистического поведения и т.д.). В этом состоит экономическая роль трансакционных издержек в развитии экономических субъектов. Именно чрезмерно высокий потенциальный уровень трансакционных издержек заставляет экономических агентов отказываться от включения в процесс обмена.

Таким образом, основное отличие трансакционных издержек от трансформационных издержек (которые определяют технологическую структуру организации) в том, что трансакционные издержки определяют иерархическую структуру организации и трансакций. Следовательно, оптимизация структуры трансакционных издержек – это сложный многоуровневый процесс. Для установления направления оптимизации трансакционных затрат необходимо проведение экономического анализа на микроуровне и макроуровне.

### **Литература**

1. Фуруботн, Э.Г. Институты и экономическая теория: Достижения новой институциональной экономической теории / Э.Г. Фуруботн, Р. Рихтер; пер. с англ.; под ред. В.С. Катякало, Н.П. Дроздовой. – СПб.: Издат. дом СПбГУ, 2005. – XXXIV, 702 с.
2. Эггертсон, Т. Экономическое поведение и институты / Трауинн Эггертсон; пер. с англ. М. Я. Каждана; науч. ред. пер. А.Н. Нестеренко. – М.: ДЕЛЮ, 2001. – 407 с.
3. Dahlman C.J. The problem of Externality // Journal of Law and Economics. — 1979. — № 22 (1). — P. 141.