
ОРГАНИЗАЦИЯ ИНОСТРАННОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ

З.А. Муравьева

Минский институт управления, г. Минск, Беларусь
ler-ra@list.ru

В последние десятилетия отмечается высокий рост и динамизм иностранных инвестиций, превращение их в объект острой международной конкуренции. За период с 1914 года до конца второй мировой войны заграничные капиталовложения увеличились на 1/3. Потом они удваивались каждое десятилетие, затем каждые шесть-семь лет. За последнее десятилетие произошло четырехкратное их увеличение. Столь высокие темпы роста иностранных инвестиций объясняется не избытком капиталов, а происшедшей перестройкой в мировом хозяйстве, когда транснациональные корпорации начали вывозить за рубеж не капитал, а производство.

На современном уровне развития международных связей особое внимание уделяется присутствию «длительности» экономических отношений, отделение инвестиционных связей от торговых сделок. Признание указанных признаков и соответственно отказ от идеологизированного подхода – неременный стандарт для вхождения в мирохозяйственные отношения на уровне международного инвестиционного процесса. На более высоком уровне организованного рынка, каким является транснациональный бизнес, требуется признать ряд дополнительных требований. В связи с этим, основными принципами для иностранных инвесторов являются: поиск объектов вложений; оценка рентабельности и риска проекта; разработка схемы финансирования; заключение взаимоувязанных соглашений; выполнение производственной, коммерческой и финансовой программы до полного погашения кредитов; оценка финансовых результатов проекта и их сопоставление с запланированными. Для придания национальному рынку способности действовать в конкурентном режиме с внешним рынком требуется принять определенные стандарты, определенный режим.

В зависимости от уровня включения в мировое хозяйство и от того, какая роль ему отводится в стимулировании развития внутренней экономики, выделяют: *справедливый и не дискриминационный режим; режим наиболее благоприятствуемой нации; национальный режим.*

Справедливый и не дискриминационный режим использован как норма, как международный стандарт. Ссылка на данный режим получила широкое распространение в последние годы двусторонним соглашением о поощрении и защите инвестиций. Суть нормы состоит в том, что она не отсылает к действующему своду законодательных актов и не предусматривает конкретных норм, которые обязывается соблюдать принимающее государство. Ссылка на этот стандарт означает лишь напоминание о допускаемой в конкретной ситуации несправедливости. В оперативном плане данная норма образует законный, заранее согласованный канал связи между заинтересованными государствами и механизм рассмотрения конкретных вопросов.

Режим наибольшего благоприятствования представляет собой норму не дискриминации. Это своего рода норма пограничного режима, одинаково важная для торговли и для инвестиций и проявляющая себя при допуске товаров и инвестиций в страну. Однако данный режим учитывает требование принятия национального режима.

Национальный режим предусматривает, что при рассмотрении любых конкретных вопросов иностранным гражданам или товарам должен предоставляться режим не менее благоприятный, чем режим, который предоставляется гражданам и товарам данного государства, или что данное государство не должно осуществлять дискриминацию по признаку гражданства или национального происхождения.

Необходимо отметить, что указанные типы режимов взаимодополняют друг друга.

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) разработала «Многосторонние и региональные инструменты для сотрудничества по прямым зарубежным инвестициям» (с поправками). Страны – члены ОЭСР обязались в течение 60-ти дней сообщать о всех принимаемых ими мерах, которые могут считаться исключениями из принципа национального режима. Но при этом подтверждается право каждого государства устанавливать условия, на которых транснациональные компании могут действовать в рамках национальной юрисдикции, фирмы обязаны подчиняться законам стран, в которых они действуют. Главная идея этого и других аналогичных документов: стимулируя созидательную деятельность и конкурентный режим, не допускать, чтобы это делалось путем ущемления фундаментальных прав других участников рынка.

Всемирный банк и Международный валютный фонд приняли «Руководящие принципы о режиме иностранных частных инвестиций». В них сформулированы: правила допуска иностранного капитала

в страну; стандарты применяемого режима; порядок перевода капитала и прибылей; условия экспроприации и компенсации; принципы и механизм урегулирования споров.

При этом следует соблюдать следующие правила.

Первое правило: «право входа» или «право допуска», чтобы защитить национальные интересы и национальный рынок. Содействие движению иностранных инвестиций провозглашается общим правилом. Считается важным, чтобы разрозненные государственные акты в отношении иностранного капитала были соединены воедино, чтобы облегчить жизнь потенциальным инвесторам и помочь самим себе в осознании того режима инвестиций, который действует в данной стране.

Второе правило: режим иностранного капитала. Уже говорилось ранее о существующих типах режима. Всемирный банк и МВФ за то, чтобы во главу угла поставить «справедливый и не дискриминационный режим», как наиболее часто встречающийся в международной договорной практике по иностранным инвестициям.

Третье правило: экспроприация или односторонние изменения или прекращение контракта. Ныне является бесспорным право принимающей страны проводить экспроприацию, если она осуществляется в соответствии с применяемыми правовыми процедурами, для общественных целей и с выплатой компенсации. Недопустимой считается дискриминация по принципу национальной принадлежности.

Четвертое правило: об урегулировании споров. В отношениях с государствами споры обычно разрешаются путем переговоров. Всемирный банк и МВФ высказываются в пользу поддержки переговорной процедуры урегулирования конфликтов между иностранными инвесторами и принимающими странами. В случае неудачи переговоров суд принимающей страны, если не было согласовано иначе, имеет право на решение спора. Однако во многих странах сохраняется возможность обращения любой из сторон для решения разногласий к таким альтернативным механизмам, как умиротворение и арбитраж, но всегда при наличии соглашения между сторонами о механизме разрешения споров.

Существуют и проблемы гарантирования иностранного капитала. Широкое привлечение иностранных капиталов и их эффективное функционирование в национальной экономике невозможны без правовых гарантий их неприкосновенности, обеспечения их прав. Можно выделить четыре уровня предоставления таких гарантий: *национальные гарантии; двусторонние соглашения; региональные и многосторонние соглашения; кодекс.*

У инвесторов должны быть не только права и гарантии, но и обязанности. В их деятельности должно быть: приоритет национальных интересов; отделение бизнеса от государственных структур; соблюдение общецивилизованных ценностей; соблюдение морально- нравственных и этических норм.

Литература

1. Воронин, В.П. Мировое хозяйство и экономика стран мира / В.П. Воронин. – М.: Финансы и статистика, 2008.
2. Муравьева, З.А. Финансово-кредитные системы зарубежных стран / З.А. Муравьева. – Минск: Изд-во МИУ, 2010.

БАНКОВСКИЙ МУЛЬТИПЛИКАТОР И УПРАВЛЕНИЕ БАНКОВСКОЙ ЛИКВИДНОСТЬЮ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

И.А. Осипов

Минский институт управления, г. Минск, Беларусь

Vechnyj@mail.ru

Современный этап развития экономики Республики Беларусь характеризуется общей экономической нестабильностью и необходимостью активного регулирования экономических процессов. Главная причина этого – последствия глобального экономического кризиса.

Общим симптомом глобального кризиса явилась острая нехватка банковской ликвидности, которую и пытались ликвидировать руководства государств путем финансовых вливаний.

Термин «ликвидность» (от латинского слова «liquidus» – жидкий, текучий) в буквальном своем смысле означает легкость реализации, продажи, превращения материальных ценностей в деньги.

Ликвидность коммерческого банка – понятие более широкое и означает возможность банка своевременно и полностью обеспечивать выполнение своих долговых и финансовых обязательств перед всеми контрагентами, что определяется наличием достаточного объема собственного капитала бан-