

## II. УПРАВЛЕНИЕ В СФЕРЕ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И БУХУЧЕТА

---

---

Секция 2-1

### УПРАВЛЕНИЕ В СФЕРЕ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

---

---

#### ДОКУМЕНТАРНЫЙ АККРЕДИТИВ И ЕГО РОЛЬ В ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ВНЕШНЕТОРГОВОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ

Т.И. Бохан

*Минский институт управления*

Внешнеторговое финансирование представляет собой финансирование банком внешнеторговых коммерческих сделок клиентов посредством документарных форм расчетов и банковских гарантий с использованием кредитных линий, предоставленных банку зарубежными финансовыми институтами. Под формами расчетов во внешней торговле понимают сложившиеся способы оформления, передачи и оплаты товарораспорядительных платежных документов. Основными формами расчетов являются: документарный аккредитив, инкассо с предварительным акцептом, банковский перевод, расчеты чеками и векселями.

В сравнении с обычным банковским кредитованием, торговое финансирование выигрывает за счет более низкой стоимости для клиента и минимизацией рисков, связанных с проведением внешнеторговых сделок в виду наличия дополнительных гарантий.

Основной причиной необходимости внешнего финансирования является отрицательное внешнеторговое сальдо. Движение товаров и услуг через национальные границы должно уравновешиваться движением в противоположном направлении финансовых потоков, представляющих собой платежи за товары и услуги. Данные потоки обобщенно отражаются в статьях платежного баланса, под которым понимается статистический отчет, отражающий в систематизированном виде сведения о внешнеэкономических операциях государства.

Пассивное сальдо платежного баланса Республики Беларусь за 2006 год означает потребность государства в иностранной валюте для закупки необходимых товаров. Этот недостаток можно покрыть за счет

минимизации оттока капитала, а также увеличением экспорта товаров и услуг. Сальдо внешней торговли товарами и услугами в 2006 году сложилось отрицательным в размере 1586,1 млн долл., тогда как в 2005 году наблюдалось положительное сальдо в размере 337,7 млн долл. Данная ситуация указывает на необходимость совершенствования международных форм расчетов (документарных аккредитивов, инкассо, банковских переводов и др.) во внешнеэкономической деятельности.

Минимизации оттока капитала способствуют документарные формы расчетов. Применяемые формы международных расчетов отличаются по доле участия коммерческих банков в их проведении: минимальная доля участия банков при банковском переводе (выполнение платежного поручения клиента), более значительна при исполнении инкассового поручения (контроль за передачей, пересылкой товаросопроводительных документов и выдачей их плательщику в соответствии с инструкциями доверителя) и максимальна при работе с документарными аккредитивами.

Документарный аккредитив по своей природе представляет собой сделку, обособленную от договора купли-продажи или иного договора, на котором он может быть основан, и, банки ни в коей мере не связаны условиями таких договоров. Вместе с тем, документарный аккредитив открывается банком на основании инструкций импортера (приказадателя), которые составляются в соответствии с условиями контракта. В связи с этим в контракте с необходимой полнотой и четкостью должны быть определены все основные условия будущего аккредитива: вид аккредитива, наименование банка-эмитента, наименование авизирующего и исполняющего банка, сумма аккредитива, способ реализации аккредитива, перечень документов, представляемых бенефициаром, их характеристика, сроки для предоставления документов, сроки отгрузки, условия страхования, уплаты банковской комиссии и другие.

Основным преимуществом аккредитива для экспортера является то, что банк платит указанную в нем сумму, независимо от покупателя, покупатель не может задержать оплату ни под каким предлогом, при аккредитиве устраняются задержки, которые могут быть в посылаемых переводах банка, платежи по аккредитиву обычно производятся быстрее. Выгода для импортера состоит в том, что, открывая аккредитив, импортер подтверждает свое прочное финансовое положение и может добиться более благоприятных условий, товары будут поставлены в соответствии с условиями поставки, сформулированными в

аккредитиве, покупатель получает достаточно быстро документы, которые он затребовал, покупатель может быть уверен, что он заплатит лишь в том случае, если документы совпадают во всех отношениях с условиями аккредитива.

### Литература

1. Желиба Б.Н. Деньги, кредит, банки: УМК. – Мн: Изд-во МИУ, 2007.
2. Пуплик С.И. Банковский портфель 2006 года. – Мн.: Тонпик, 2006.

## УПРАВЛЕНИЕ ЛИКВИДНОСТЬЮ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ

**И.А. Осипов**

*Минский институт управления*

Современный этап развития хозяйственной системы Республики Беларусь характеризуется финансовой нестабильностью и необходимостью значительных системных преобразований. Существенно возрастает роль вторичного, вспомогательного сектора экономики, в частности – денежно-кредитной системы.

Банковская система является важнейшей сферой национального хозяйства любого развитого государства. Современные коммерческие банки играют роль проводников экономической политики и из-за широты спектра выполняемых ими функций являются индикаторами экономического развития. Стабильная работа банковской системы является обязательным условием успешного функционирования и развития всех отраслей экономики. Важна и социальная функция устойчивости банковской системы – в результате банкротства банка население может лишиться своих сбережений, а предприятия и организации, вовлеченные в водоворот банковского кризиса, могут существенно сократить количество предоставляемых мест занятости и объем производимых благ.

Осуществляя свою деятельность, банки аккумулируют и концентрируют соответствующие виды и объемы рисков, становясь профессиональным учреждением, занимающимся управлением ими. Особое внимание в данном аспекте следует уделить риску ликвидности как наиболее значимому показателю, характеризующему надежность кредитно-финансового учреждения, и объективному ограничителю доходности его деятельности, равно как и устойчивость всей банковской системы, а также эффективность ее функционирования.