

---

---

вырос в 2,1 раза – до 7,89 млрд долларов и существенно превысил величину золотовалютных резервов страны, большая часть из которых к сегодняшнему дню заимствованная. Валовой долг Беларуси приближается к 20 млрд долларам. Основная часть валютных заимствований направляется на пополнение золотовалютных резервов, а следовательно, на поддержание обменного курса белорусского рубля. Пока за счет этого Нацбанку Беларуси удается удерживать девальвацию национальной денежной единицы в заданных пределах. Между тем белорусская промышленность остро нуждается в прямых иностранных инвестициях на цели модернизации. Основные внешние долги Беларусь должна начать выплачивать с 2012 года.

По мнению большинства известных в Беларуси экономистов, пути выхода экономики страны из кризисного состояния лежат в плоскости ее дальнейшей либерализации, в приближении к рыночным стандартам, которых придерживаются все развитые страны. К мерам немедленного антикризисного характера можно отнести ряд решений белорусского правительства, которые приносят ощутимые положительные результаты. Это политика стимулирования внутреннего спроса населения, прежде всего, на продукцию строительной отрасли. Расширение доступа населения к льготным кредитам на строительство жилья, кредитование 100% его стоимости. Удержание темпов строительства обеспечивает развитие и рабочие места во многих смежных отраслях. Это создание более благоприятных условий для функционирования малого бизнеса – упрощение регистрации предприятий, снижение уровня налогообложения, большая свобода в ценообразовании. Сюда же можно отнести и меры по ускорению темпов акционирования и приватизации крупных предприятий. Меры по ограничению импорта и оживлению экспорта с целью снижения отрицательного сальдо торгового баланса. Однако одни из них осуществляются с большим опозданием, медленно и нерешительно, другие скорее пока декларируются, что делает антикризисную политику правительства половинчатой и непоследовательной. Почему, скажем, до сих пор не отменен Указ, запрещающий нанимать индивидуальным предпринимателям работников, не являющихся членами их семей?

Мировой кризис показал ущербность экспорта открытой белорусской экономики, когда лишь две экспортные позиции – нефтепродукты и калийные удобрения дают почти половину валютных поступлений в страну. Снижение мировых цен на эту сырьевую продукцию, сокращение на нее спроса привели к невосполнимым потерям валютной выручки. Сегодня экономика Беларуси не в состоянии выжить без внешних заимствований. Диверсификация нашего экспорта – одна из важнейших, но и долговременных задач модернизации белорусской экономики. Продукция наших сложно-технических отраслей неконкурентоспособна на мировом рынке, теряет свои позиции и на российском рынке – основном ее покупателе. Достаточно заметить, что на мясомолочный экспорт в 2009 году пришлось 21,1% всего стоимостного экспорта в Россию, в то время как доля тракторов, седельных тягачей и грузовых автомобилей составила лишь 7,1%. Доля продукции малого бизнеса в белорусском ВВП не превышает 10%, а доля его налогов в общем объеме собираемых – в два раза выше. Беларусь для технического перевооружения своей промышленности остро нуждается в иностранных капиталовложениях в виде современных техники и технологий. Западный бизнес продолжает расценивать белорусскую экономику как административную с элементами рынка. Сделать ее привлекательной для прямых иностранных инвестиций, переломить сложившийся отрицательный имидж – другая важнейшая задача правительства, высшего менеджмента страны. Задача не одного года.

## **ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ КРЕДИТНО-ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

**Ж.В. Бобровская**

*Белорусский государственный экономический университет, г. Минск, Беларусь*

1. Экспортный кредит является разновидностью международного кредита. В настоящее время более 80% внешнеторговых операций и сделок во всем мире осуществляется посредством схем и механизмов внешнеторгового финансирования (торгового финансирования), основным и наиболее эффективным инструментом которого является экспортный кредит.

Экспортный кредит, в самом широком современном понимании, это кредит, предоставленный в международной торговле экспортерами, банками, фирмами, государством, национальными экспортно-кредитными агентствами, специализированными небанковскими кредитно-финансовыми организаци-

---

ями и другими субъектами внешнеэкономической деятельности страны экспортера, импортерам через банк импортера с целью кредитования закупки ими в стране кредитора товаров, финансирования и реализации приоритетных для экспортера проектов и программ.

2. Непременным условием данного вида кредитования внешнеэкономической торговой деятельности экспортеров является страхование данных сделок через национальные экспортно-кредитные агентства (НЭКА) и система государственного гарантирования.

3. В международной практике НЭКА являются, чаще всего, государственной институциональной структурой, которые осуществляют кредитование, финансирование и страхование экспортных сделок либо специализируются исключительно на предоставлении гарантий и страховании экспортных кредитов.

4. Кредитование международных торговых операций может быть осуществлено в следующих формах:

- экспортного коммерческого кредита (кредита поставщика), кредитором выступает компания-экспортер, которая поставяет товары на экспорт с отсрочкой платежа;

- экспортного финансового кредита (кредита покупателю), кредит предоставляется в денежной форме, как правило, банком либо национальным экспортным кредитным агентством страны-экспортера покупателю-импортеру для покупки товаров, производимых экспортером.

4. Развитые страны активно используют схемы государственной поддержки собственных экспортеров, объем которой в подавляющем большинстве государств (субсидирование льготных процентных ставок и др.) составляет от 2-5% валового экспорта.

5. Наиболее актуальным в условиях переходного периода, в особенности малых открытых экономик (каковой и является экономика Республики Беларусь) представляется кредит покупателю отечественных товаров (экспортное финансовое кредитование), как эффективный способ продвижения белорусских товаров на внешние рынки.

6. При осуществлении операций торгового финансирования, и в частности финансирования экспорта, предметом страхования НЭКА являются риски неплатежа, имущественные риски, коммерческие, политические, кредитные, страновые, суверенные, валютные и др. виды рисков

7. В 2001 году в Республике Беларусь была создана специализированная компания РУПЭИС «Белэксимгарант», которая стоит у истоков формирования системы стимулирования и развития экспорта Республики Беларусь. Стратегической целью деятельности и миссией является создание и обеспечение эффективного функционирования национальной системы страхования внешнеторговых операций и экспортных кредитов, а также защита интересов государства и отечественных экспортеров от рисков на международных рынках капитала, товаров, работ, услуг.

8. В Республике Беларусь система государственного страхования экспорта находится в н.в. в стадии становления, что требует более активного участия государства как важнейшего субъекта внешнеэкономических отношений в организационно-экономическом механизме поддержки отечественных экспортеров.

9. В предоставлении ресурсов для финансирования торговых сделок центральную роль играют банки. Банковской системе республики необходимо активизировать свою деятельность на международных рынках капитала с целью привлечения недорогих ресурсов для осуществления операций торгового финансирования.

## **УПРАВЛЕНИЕ СИСТЕМОЙ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ: ПЕРСПЕКТИВЫ ДЛЯ УКРАИНЫ**

**О.В. Солдатенко**

*НИИ финансового права Национального университета государственной налоговой службы Украины, г. Ирпень, Украина*

*sol-ov@mail.ru*

Украина и Республика Беларусь являются одними из немногих стран, где до сих пор отсутствует обязательное медицинское страхование граждан. В Украине неоднократно предпринимались попытки рассмотреть соответствующий закон, но они остались безуспешными. Однако с каждым годом всё больше ощущается потребность в дополнительном финансировании такой важной социальной сферы, как здравоохранение. В случае введения обязательного медицинского страхования в Украине возникнет необходимость в разработке основных принципов управления этой системой, авторское видение которых кратко представлено в данных тезисах.