

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

УДК 331.522

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ОЦЕНКИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

О.В. Авдейчик^а

^а Гродненский государственный университет имени Янки Купалы, старший преподаватель кафедры бухгалтерского учета и АХД, аспирант, ol_avd.78@mail.ru

Аннотация

В статье отражены основные направления развития научной мысли в области оценки интеллектуального потенциала промышленных предприятий. Дано авторское видение направлений развития отечественной методики оценки ИК как части системы интеллектуального обеспечения инновационной деятельности промышленных предприятий.

Ключевые слова: инновационная деятельность, инновационный потенциал, интеллектуальный капитал, нематериальные активы, интеллектуальная собственность.

Веб: <http://library.miu.by/journals/item.science-xxi/issue.1/article.15.html>

Поступила в редакцию: 16.02.2012.

INTERNATIONAL EXPERIENCE EVALUATION OF INTELLIGENT BUILDING INDUSTRY COMPANIES

O.V Avdeichik^a

^a Grodno State University named after Yanka Kupala, PhD student, senior lecturer in the Department of Accounting and Analysis of Economic Activity, ol_avd.78@mail.ru

Abstract

The article reflects the main directions of development of Western scientific thought in the assessment of the intellectual potential of industrial enterprises. Given the author's vision of the direction of the national assessment methodology as part of the IR system of intellectual support innovation industries.

Keywords: innovation, innovative capacity, intellectual capital, intangible assets, intellectual property.

Web: <http://library.miu.by/journals/item.science-xxi/issue.1/article.15.html>

Received: 16.02.2012.

Введение. Начало XXI в. связано с переходом мирового сообщества на новый этап развития, который характеризуется ускоренными темпами научно-технического прогресса. Этот новый этап, называемый в разных источниках как постиндустриальный, информационный, посткапиталистический и т.д., имеет ряд отличительных черт от предыдущего этапа развития общества.

Сегодня еще нельзя говорить о единстве подходов в вопросе определения сущности и основных черт современного типа экономики, но уже сейчас можно выделить доминирующие процессы.

Среди этих отличительных черт особого внимания заслуживают процессы интеграции, глобализации и интеллектуализации труда, приводящие, в свою очередь, к формированию экономики, основанной на знаниях (knowledgebasedeconomy). В целом, говоря об экономике знаний, мы подразумеваем «экономику, основанную на инновациях, материализованных в виде новых, высокоэффективных, наукоемких технологий, товаров и услуг. Речь идет об инновациях, затрагивающих не только производственную сферу, но и образование, культуру, здравоохранение» [1, С. 65]. Указанные процессы носят объективный и глобальный характер, они взаимосвязаны и приводят к поиску и реализации новых подходов в промышленной, региональной, научно-технической и инновационной политике государств.

Опираясь на зарубежный опыт, можно говорить, что в условиях жесткой международной конкуренции нововведения становятся нередко единственным фактором, позволяющим выжить в конкурентной борьбе не только крупным, но и мелким компаниям. Построение инновационной экономики или экономики знаний — это залог экономического роста конкретной страны. Это обусловлено не только наличием инновационных компонентов (материалов, энерго- и ресурсосберегающих технологий, менеджмента), конкурентоспособности производимой продукции (товаров, технологий, услуг), но и формированием особой структуры гармоничного общества на базе принципов теории «стоимости, создаваемой знаниями». Сегодня экономика развитых стран — это система обмена знаниями, и, как говорит основоположник теории «стоимости, создаваемой знаниями» Т. Сакайя, «.. мы вступаем в новый этап цивилизации, на

котором движущей силой являются ценности, создаваемые знаниями» [2].

Сегодняшний ресурс государства в конкурентной борьбе — это его интеллектуальный капитал, поэтому оценка интеллектуального потенциала как на макро-, так и на микроуровне одна из приоритетных задач для исследования современной экономической мысли.

Основная часть. В самом общем виде под потенциалом понимаются имеющиеся возможности (способности, ресурсы), требующие раскрытия и реализации. Анализ потенциала может быть сосредоточен в двух направлениях:

1. Анализ состояния и тенденций ресурсов (как актуальных, так и потенциальных).

2. Анализ путей создания условий и средств, в которых ресурсы могли бы раскрыться и использоваться.

Устойчивое развитие каждого предприятия в значительной степени зависит от его интеллектуального потенциала (ИП), который объединяет образование, науку, технологии, все виды интеллектуальной деятельности и становится главным ресурсом в формировании интеллектуального капитала (ИК), являясь залогом интенсивного развития предприятия [3], [4], [5], [6].

Представляется, что исследование интеллектуального потенциала нельзя ограничивать только сферами деятельности, базирующихся на высококвалифицированном труде (наука, образование, высокотехнологичные производства), как это сделано, например, в работе [Келле, 2003]. В некоторых работах попытки его измерить сосредоточивались в основном на его институциональных и инфраструктурных составляющих и рассматривались как часть индекса развития человеческого потенциала [Левашов, 2008]. В ряде работ, например, в работе [Попова, Темницкого] анализ интеллектуального потенциала сосредоточен в основном как на части трудового потенциала «и следовательно, тенденций в положении и мобильности его носителей- работников, труд которых связан с решением творческих задач и базируется на знании и высокой квалификации» [8, с. 57].

Интеллектуальный потенциал любого субъекта не может существовать без наличия интеллектуальных ресурсов, которые, в свою очередь, являются источником формирования ИК предприятия. Именно поэтому определяющим фактором развития как страны, так и

каждого предприятия выступают интеллектуальные ресурсы, которые, по мнению авторов [6], содержат три основные составляющие:

1. Информационные ресурсы, которые используются работниками для создания инновации и соответствующей интеллектуальной собственности.

2. Профессионально-личностные качества сотрудника (компетентность, образование, заинтересованность и т.д.).

3. Технологии, которые используются для получения результата (анализ, методы исследования, логика и др.).

В работе [9] интеллектуальный потенциал предлагается представить как интегральную оценку деятельности основных подразделений организации (например, отделов главного конструктора и технолога, планово-экономической и коммерческой служб и др.), от деятельности которых зависит интеллектуальное развитие предприятия в целом. Для оценки интеллектуального потенциала предлагается использовать следующие показатели:

— интеллектуальный потенциал персонала подразделения (ИППП);

— интеллектуальное материальное обеспечение (ИМО);

— интеллектуальный научно-технический потенциал (ИНТП);

— интеллектуальная информационная база (ИИБ).

Для сопоставления показателей в рамках интегральных оценок групп и вычисления итогового рейтинга используются взвешенные суммы, в которых весовые коэффициенты задаются экспертным путем.

В работе [10] под анализом интеллектуального потенциала организации понимается рассмотрение наличия на текущий момент и оценка нематериальных активов компании. Методика анализа интеллектуального потенциала организации включает следующие этапы:

1. Выявление имеющихся нематериальных активов.

2. Задание перечня параметров по каждому виду нематериальных активов.

3. Установление верхнего порогового и текущего значения каждого параметра.

4. Оценка частных индексов параметров в баллах от одного до пяти (наивысшая оценка).

5. Вычисление общих индексов актива как среднеарифметического частных индексов всех параметров.

6. Проведение анализа сильных и слабых сторон компании.

В диссертационной работе К.К. Арабян обосновано несоответствие существующей концепции интеллектуального капитала требованиям современной экономики. Автором предложена концепция интеллектуального потенциала предприятия с выделением трех основных составляющих: информационного, интеллектуального и человеческого капитала. Особое внимание автор обращает на формирование человеческого капитала, ибо считает, что он является основой интеллектуального потенциала любого предприятия, «поскольку именно сотрудник является основным носителем интеллектуальных ресурсов и принимает участие в формировании каждого компонента капитала предприятия» [11, С. 8].

В работе также показана необходимость разграничения методов оценки и измерения интеллектуального потенциала предприятия. Некоторые компоненты целесообразно идентифицировать с помощью методов измерения, т.е. посредством показателей, которые помогут управляющим иметь более полное представление об интеллектуальных активах своего предприятия. В отличие о методов оценки, целью которых является определение стоимости интеллектуальных активов, методы измерения, как правило, направлены на анализ качественных характеристик исследуемых активов [11, С. 10].

Автор в качестве индикатора наличия интеллектуального потенциала предприятия использовал коэффициент Тобина (g), который выражает отношение рыночной стоимости акций компании к балансовой стоимости ее активов [11, С. 13].

При определении интеллектуального потенциала предприятия были рассмотрены следующие компоненты:

ИПП — интеллектуальный потенциал предприятия;

ЧК — человеческий капитал;

ННА — нормативные нематериальные активы;

СКБ — стоимость клиентской базы;

СБ — стоимость бренда;

СИК — стоимость информационного капитала;

ОУА — организационно-управленческие активы;

ИА — инфраструктурные активы;

ИПП = сумме всех компонентов [11, с. 18–19].

В целом многообразие подходов к измерению и оценке интеллектуального потенциала предприятия и, соответственно, созданию интеллектуального капитала организации можно поделить на две основные группы [13, С. 17]:

— *Количественный подход*: анализ направлен на определение экономической выгоды от комбинации интеллектуального капитала и материальных активов и предполагает построение математической модели расчета одного обобщающего показателя (технологический брокер Энни Брукинг; TheValueExploertm Андрисеннач и Тиссена; методика определения дохода от ИК Б. Лева (IDE), коэффициент добавленной стоимости от ИК Пулича (VAICtm)).

— *Качественный подход*: анализ направлен на процесс создания, развития и интенсификацию использования знаний компании, основанный на системе взаимосвязанных показателей (Монитор НМА Свейби, Новигатор ИК Рууса, ССП Каплана и Нортон, ValueChainScoreboardtm Б. Лева, Новигатор «Скандиа» Эдвинссона и Малоуна, Иерархия совместных измерений ценности Й. Рууса и С. Пайка).

Заключение. Все рассмотренные выше методики в той или иной мере позволяют оценить интеллектуальный потенциал предприятия, но вместе с тем есть направления для совершенствования и развития данного направления экономической мысли. Нам представляется для отечественных предприятий оценка интеллектуального капитала актуальна в рамках разрабатываемой системы интеллектуального обеспечения инновационной дея-

тельности промышленных предприятий (ИОИДПП).

Под интеллектуальным обеспечением инновационной деятельности промышленных предприятий (ИОИДПП) мы понимаем систему идентификации существующих и необходимых знаний для обеспечения процесса создания новых знаний и превращения их в интеллектуальный капитал с целью развития инновационной деятельности отечественных промышленных предприятий.

Представляется, что данная система должна включать в себя следующие элементы:

— создание системы управления интеллектуальным капиталом предприятия;

— формирование информационных сетей;

— формирование системы технологического трансфера;

— формирование инфраструктуры интеллектуального обеспечения по типу инновационного кластера, включающего вузы, научно-информационные центры, библиотеки, центры стандартизации и сертификации, органы власти и промышленные предприятия. Ядром данного образования является ведущий вуз региона.

Обращает внимание на себя тот факт, что для отечественных предприятий важен не столько факт генерирования новых знаний, сколько факт их превращения в интеллектуальный капитал предприятия. Этот процесс важен, поскольку знания имеют свойство быстро устаревать, а интеллектуальный капитал со временем не только не теряет своей ценности, но даже способен ее наращивать, что особенно важно в условиях быстрого обесценивания ресурсов предприятий.

ЛИТЕРАТУРА / REFERENCES

1. Агабеков, С.И. Инновации в России: системно-институциональный анализ / С.И. Агабеков, Д.И. Кокурин, К.Н. Назин. — 2-е изд. испр. — М.: ТрансЛит, 2011. — 376 с.
Agabekov, S.I. Innovatsii v Rossii: sistemno-institutsionalnyj analiz / S.I. Agabekov, D.I. Kokurin, K.N. Nazin. — 2-ye izd. ispr. — M.: TransLit, 2011. — 376 p.
2. Сакайя, Т. Стоимость, создаваемая знаниями, или история будущего / Т. Сакайя // Новая индустриальная волна на Западе: антология / под ред. В.Л. Иноземцева. — М.: Academia, 1999. — С. 337–371.
Sakajya, T. Stoimost, sozdavaemaya znaniyami, ili istoriya budushchego / T. Sakajya // Novaya industrialnaya volna na Zapade: antologiya / pod red. V.L. Inozemtseva. — M.: Academia, 1999. — P. 337–371.
3. Стюарт, Т. Богатство от ума: деловой бестселлер / пер. с англ. В.А. Ноздриной. — Минск, 1998.
Styuart, T. Bogatstvo ot uma: delovoj bestseller / per. s angl. V.A. Nozdrinoj. — Minsk, 1998.
4. Мельников, О.Н. Графо-аналитическая модель управления формированием стоимости бизнеса / О.Н. Мельников, С.В. Попов // Российское предпринимательство. — 2003. — Сентябрь.
Melnikov, O.N. Grafo-analiticheskaya model upravleniya formirovaniem stoimosti biznesa / O.N. Melnikov, S.V. Popov // Rossijskoe predprinimatelstvo. — 2003. — Sentyabr.
5. Селезнев, Е.Н. Интеллектуальный потенциал — показатель состояния интеллектуального капитала и эффективности его использования / Е.Н. Селезнев // <http://www.finman.ru/articles/2004/5/3430.html>. Режим доступа 11.01.2012.
Seleznev, Ye.N. Intellektualnyj potentsial — pokazatel sostoyaniya intellektualnogo kapitala i effektivnosti yego ispolzovaniya / Ye.N. Seleznev // <http://www.finman.ru/articles/2004/5/3430.html>. Rezhim dostupa 11.01.2012.

6. Каюда, В.А. Интеллектуальный потенциал в формировании интеллектуального капитала предприятия / В.А. Каюда, В.В. Воликов // I междунар. науч.-практ. конф. «Роль и значение интеллектуальной собственности в инновационном развитии экономики», 4–6 ноября 2009 г., г. Хмельницкий, Украина.
Kayuda, V.A. Intellektualnyj potentsial v formirovanii intellektualnogo kapitala predpriyatiya / V.A. Kayuda, V.V. Volikov // I mezhdunar. nauch.-prakt. konf. «Rol i znachenie intellektualnoj sobstvennosti v innovatsionnom razvitii ekonomiki», 4–6 noyabrya 2009 g., g. Khmel'nitskij, Ukraina.
7. Левашов, В.К. Интеллектуальный потенциал общества: социологическое измерение и прогнозирование / В.К. Левашов // Мониторинг общественного мнения. — 2008. — №3(87), июль–сентябрь. — С. 17–30.
Levashov, V.K. Intellektualnyj potentsial obshchestva: sotsiologicheskoe izmerenie i prognozirovanie / V.K. Levashov // Monitoring obshchestvennogo mneniya. — 2008. — №3(87), iyul-sentyabr. — P. 17–30.
8. Попова, И.П. Интеллектуально-профессиональный потенциал: к проблеме структурных изменений / И.П. Попова, А.Л. Темницкий // Интернет источник
Popova, I.P. Intellektualno-professionalnyj potentsial: k probleme strukturnykh izmenenij / I.P. Popova, A.L. Temnitskij // Internet istochnik
9. Евенко, В.В. Интеллектуальный потенциал промышленного предприятия и способ его измерения / В.В. Евенко, Д.В. Ерохин, Я.В. Зайцева // http://science-bsea.narod.ru/2006/ekonom_2006/evenko_intllekt.htm. — Дата доступа 12.01.2012.
Yevenko, V.V. Intellektualnyj potentsial promyshlennogo predpriyatiya i sposob yego izmereniya / V.V. Yevenko, D.V. Yerokhin, YA.V. Zajtseva // http://science-bsea.narod.ru/2006/ekonom_2006/evenko_intllekt.htm. — Data dostupa 12.01.2012.
10. Интеллектуальный потенциал организации // [hhtml:file://Интеллектуальный потенциал%20потенциал\Мир%20финансов%20и%20науки](http://html:file://Интеллектуальный потенциал%20потенциал\Мир%20финансов%20и%20науки). — Дата доступа декабрь 2011 г.
Intellektualnyj potentsial organizatsii // [hhtml:file://Интеллектуальный потенциал%20потенциал\Мир%20финансов%20и%20науки](http://html:file://Интеллектуальный потенциал%20потенциал\Мир%20финансов%20и%20науки). — Data dostupa dekabr 2011 g.
11. Арабян, К.К. Учет и анализ интеллектуального потенциала при формировании стоимости предприятия: автореф. ... канд. эконом. наук, спец. 08.00.12 / К.К. Арабян. — М., 2007. — 24 с.
Arabyan, K.K. Uchet i analiz intellektualnogo potentsiala pri formirovanii stoimosti predpriyatiya: avtoref. ... kand. ekonom. nauk, spets. 08.00.12 / K.K. Arabyan. — M., 2007. — 24 p.
12. Арабян, К.К. Методика оценки интеллектуальных активов: моногр. / К.К. Арабян. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011. — 191 с.
Arabyan, K.K. Metodika otsenki intellektualnykh aktivov: monogr. / K.K. Arabyan. — 2-ye izd., pererab. i dop. — M.: YUNITI-DANA, 2011. — 191 p.
13. Самойленко, О.Н. Анализ формирования и использования интеллектуального капитала в организациях: автореф. дис. ... канд. эконом. наук, спец. 08.00.05. / О.Н. Самойленко. — М., 2011. — 24 с.
Samojlenko, O.N. Analiz formirovaniya i ispolzovaniya intellektualnogo kapitala v organizatsiyakh: avtoref. dis. ... kand. ekonom. nauk, spets. 08.00.05. / O.N. Samojlenko. — M., 2011. — 24 p.