

УЧАСТИЕ ТНКС В ТРАНСФЕРТАХ И ПЛАТЕЖНОМ БАЛАНСЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

В. И. Кайданюк

На рубеже XX–XXI в. межгосударственные интеграционные процессы вышли на качественно новый уровень развития. На смену «вертикально интегрированным ТНК, осуществляющим внутренние трансакции», приходят горизонтальные сети транснациональных корпоративных структур (ТНКС) с антииерархической структурой [4]. Вовлекая страны разного уровня развития, межрегиональная интеграция (inter-regional, bloc-to-bloc, bi-regional, cross-border) отличается разноскоростным, ориентированным на экспорт, наднациональным, комплексным, децентрализованным развитием мирового рыночно ориентированного открытого народного хозяйства. Межблочное сотрудничество Союзного государства, СНГ, а также государств-членов ЕС, АСЕАН и др. направлено на создание зоны свободной торговли между этими регионами и блоками. Сотрудничество АСЕАН с группой РИО, Советом по сотрудничеству Арабских государств Персидского залива (ССАПЗ), Ассоциацией регионального сотрудничества Южной Азии (СААРК) также направлено на получение интеграционного синергетического эффекта. Андское сообщество (АС), Общий рынок Южного конуса (АЕРКОСУР), Северо-Американская зона свободной торговли (НАФТА) в 2003 г. подписали соглашение о политическом и экономическом сотрудничестве. Между МЕРКОСУР и АС еще в 1998 г. было подписано рамочное соглашение о создании зоны свободной торговли. В 2003 г. подписано соглашение о политическом и экономическом сотрудничестве ЕС и МЕРКОСУР, начаты переговоры по ассоциированному соглашению о либерализации взаимной торговли и созданию межрегиональной зоны свободной торговли [1]. Создание интеграционных структур на постсоветском пространстве сопровождается трансформацией традиционных межрегиональных и межгосударственных связей. Генеральная Ассамблея ООН в Декларации тысячелетия нацелила мировое сообщество на создание открытой, регулируемой, предсказуемой и недискриминационной мировой торговой и финансовой системы. По данным

Исследовательского центра ОЭСР (OECD), после 1000 г. население земного шара увеличилось в 22 раза, мировой ВВП возрос почти в 300 раз, однако уровень жизни населения Африки и США сегодня соотносятся как 1:20. В 1000 г. Западная Европа, Северная Америка, Австралия и Япония были беднее Африки в современных условиях [6].

Для успешного мирного и рационального разрешения противоречий в разноскоростном развитии государств в структуре ООН создан центр ОЭСР, который исследует причины успеха богатых стран, исследует препятствия прогрессу в областях, которые отстают и в развитых странах, предлагает странам догоняющего развития международную техническую помощь (ноу-хау) в рамках национальных организаций с целью ускорения экономического и социального развития. Масштабных успехов в реализации программных задач ООН достигла современная Европа. С принятием Конституции ЕС европейские государства выходят на новый этап международных отношений. Создание единого Европейского экономического пространства, по словам Романо Проди и президента России В.В. Путина, объективно необходимо для снятия экономических барьеров между бизнесом Востока и Запада. Успешно осуществляются экономические реформы также и в КНР.

Лишь после начала реформ Китай вернулся на англо-американскую модель экономического развития, тем самым «вновь войдя в главный поток современной цивилизации», – отмечает китайский экономист Сюй Юйюй [3].

По мнению сторонников проекта глобализации, новое глобальное сообщество позволяет управлять сообществом наиболее эффективным и рациональным способом. Такая возможность, проверенная практикой сотрудничества в странах ЕС, в структурах КП ЕАСТ, в странах Латинской Америки в составе LAIA (Latin American Integration Association), привлекла к идее глобализации множество сторонников, которые увидели в этих проектах шанс к воплощению давней мечты о разумно построенном едином народном хозяйстве, о глобальном государстве.

Объективно обусловленная развитием мировой экономики децентрализация мирохозяйственных связей ТНКС, в условиях рыночно ориентированного открытого народного хозяйства, создает надежную перспективу для рационального объединения сырьевых, трудовых, интеллектуальных и финансовых ресурсов в интересах совместного решения глобальных проблем. В Конституции ЕС для граждан Европы сформулирована принципиально новая альтернатива традиционной исторической борьбе национальных государств за передел уже поделенного мира. В современных условиях ускоренными темпами при активном участии ТНКС, идет перестройка национальных экономик на наукоемкие инновационные производства, ориентированные на экспорт. Однако затраты на научные исследования в настоящее время весьма значительны, поэтому нерационально развивать собственные научные разработки, не учитывая преимуществ международного разделения труда в сфере науки и техники, возможностей объединенных усилий в рамках мирового сообщества. Как известно, состояние инновационной деятельности в любом государстве является важнейшим индикатором развития общества и его экономики. Комитет по вопросам промышленности, внешней торговли, научных исследований и энергетики Европарламента призвал правительства государств ЕС выделять не менее трех процентов ВВП на научные исследования [5]. К настоящему времени многие университеты и НИИ стран Восточной Европы активно участвуют в нескольких проектах в области микроэлектроники, созданных в рамках программ COPERNICUS и ESPRIT. Практика научных исследований и внедрения новых технологий в реальный сектор экономики как в странах ЕС, так и в масштабах Союзного государства, показывает, что оптимизацией государственного регулирования научной деятельности молодых ученых, внедрением в производство результатов их научных исследований, освобождением науки от прямых и косвенных налогов, снижением (отменой) ставок таможенных пошлин на импорт высокотехнологического оборудования, сокращением государственных дотаций на производство, устранением явлений монополизма, созданием технопарков, эффективных фондовых рынков, свободных экономических зон, а также созданием приемлемых условий для иностранных и совместных предприятий, введением эффективных процедур банкротства,

рациональной практики налогообложения и корпоративного управления можно повысить привлекательность экономического пространства Республики Беларусь для ТНКС России, Европейского союза а также Японии и США. На базе сложившихся производственных мощностей, используя опыт Китая, Индии и других государств догоняющего развития, расширить номенклатуру и ассортимент товаров экспортной ориентации, тем самым привлечь, с учетом стандартов ВТО и ТНКС, эффективные ПЗИ (прямые зарубежные инвестиции), улучшить инвестиционный климат в государстве. Для реализации программы по реформированию национальных экономик Союзного государства, Республики Беларусь и других постсоветских государств, с учетом опыта развитых стран, потребуются пройти несколько традиционных этапов. Начальным этапом государственной поддержки реформ может быть ориентация крупных национальных производителей на экспорт. Ускорению организации новых производств на этапе поощрения экспортеров и перехода к рыночному регулированию, по мнению автора и опыту стран догоняющего развития, может служить Декрет Президента Республики Беларусь «О мерах по стимулированию экспортеров», предусматривающий комплекс эффективных мероприятий, которыми снимаются ограничения внешней торговли и создаются преимущества в таможенной, финансово-кредитной, торговой и других сферах предпринимательской деятельности в стране. После успешной реализации плана первого этапа, очередным Декретом Президента Республики Беларусь следует утвердить Ассоциацию экспортеров для совершенствования механизмов государственного регулирования внешней торговли с учетом государственных интересов. На этом этапе необходимо усилить избирательную государственную поддержку экспортеров путем целевого кредитования по льготным процентным ставкам совместных предприятий за счет специально созданного фонда развития экспорта, а также путем применения эффективной государственной политики для иностранных предприятий, позволяющей сохранять льготные условия для национальных производителей в условиях ограничений ГААТ и ВТО по льготированию экспортеров. Третьим этапом завоевания Беларусью своей ниши в экспорте может стать создание Ассоциации внешней торговли, утверждение Программы государственной

помощи экспортерам и создание экспортно-импортного банка. На третьем этапе должно происходить усиление стратегического государственного руководства, включая национальных производителей, комплексным применением тарифов и пошлин государством с передачей рычагов оперативно-тактического руководства внешней торговлей специально созданным структурам рыночно регулируемого народного хозяйства. Дальнейшая интеграция и региональное сотрудничество будет организовано государством по традиционным правилам, действующим в ЕС и ВТО, с учетом стратегий ТНКС и с неременной отсрочкой обязательств национальным предприятиям по либерализации торговли товарами, традиционными для ведущих государственных предприятий, до выравнивания условий финансирования, производства, доступа к инвестициям и на рынки ВТО. На каждом этапе следует строго следовать принципам взаимовыгодного сотрудничества и наднациональных союзных соглашений с партнерами в рамках ТНКС. Участие ТНКС в международных стратегических альянсах каждого из развивающихся государств является

мощным и плодотворным механизмом для комбинирования конкуренции и сотрудничества, реструктуризации народнохозяйственных комплексов и объединения ресурсов с получением ТНКС, а также национальными предприятиями и государством, запланированного синергетического эффекта. Опыт показывает, что недооценка положительного влияния ТНКС на устойчивое развитие экономики национальных государств приводит к традиционной коррупции и нерациональному лоббированию государственными чиновниками импорта с целью скрытого вывоза капитала за рубеж (задолженность по импорту Республики Беларусь из стран ЕС достигла суммы в 2.515 млрд долл. США (на 01.09.2006 г.)) [2]. Созданы большие неликвидные складские запасы предприятий, масштабная задолженность их перед бюджетом составила в 2006 г. 5 триллионов белорусских руб. [2]. Диспропорции в торговом балансе Республики Беларусь в форме отрицательного сальдо платежного баланса растут ежегодно, а в торговле с Россией отрицательное сальдо за 2002–2004 гг. достигло 4.424740 млрд долл. США (рис. 1).



Рис. 1. Сальдо торгового баланса с Россией в 2002–2004 гг.

Растет кредиторская задолженность Беларуси в торговле с такими ведущими торговыми партнерами, как Россия, Германия и Китай [2].

Сложившийся дисбаланс внешней торговли Республики Беларусь фактически является частью стратегических ПЗИ государств-кредиторов. Учитывая объективные законы экономического развития межгосударственных отношений, опыт развития стран с традиционной рыночной экономикой, при формировании сбалансированной и взаимовыгодной внешнеэкономической стратегии национальные государства, как и ТНКС, используют государственную поддержку ПЗИ в каждом из национальных государств для достижения следующих стратегических целей:

- 1) получение доступа к сырьевым ресурсам;
- 2) развитие рынков сбыта;
- 3) импорт технологий и ноу-хау;
- 4) техническая кооперация и международное экономическое сотрудничество;
- 5) венчурное предпринимательство.

Опыт комплексного применения Францией государственной поддержки экспорта ПЗИ

свидетельствует, что 70% импорта из стран Юго-Восточной Азии осуществляется ее ТНКС, организовавшими производство в Азии в интересах национальных предприятий, которые экспортируют комплектующие, станки и оборудование в регионы с дешевой рабочей силой [4]. Приоритет объективных экономических законов межгосударственной интеграции над декларациями политических институтов на постсоветском пространстве подтверждается и такими фактами участия ТНКС в союзных соглашениях с Республикой Беларусь:

– 80 % ПЗИ России составляет вклад в газопровод Ямал – Западная Европа, проходящий через Республику Беларусь;

– 200 млн долл. ПЗИ России вложено в Мозырьский нефтеперерабатывающий завод;

– 150 млн долл. ПЗИ России вложено в телекоммуникационные сети Республики Беларусь;

– 50 млн долл. ПЗИ России включено в «Беларуськалий»;

– ежегодно растущее отрицательное сальдо торгового баланса с Россией в 2004 г. достигло – 4424740 млн долл.;

– ежегодно растущее отрицательное сальдо (см. рис. 1) торгового баланса с Германией в 2004 г. достигло – 596350 тыс. долл. [2].

Растут масштабы участия в экономике Беларуси и ТНКС КИТАЯ.

Таким образом, стратегии ТНКС Франции, России, Германии и Китая в реализации экономических интересов национальных государств способствуют разноскоростной закономерной и реальной межгосударственной интеграции. Взаимовыгодное межблоковое двустороннее союзное сотрудничество государств разноскоростного развития убеждает в приоритете объективных экономических законов развития ТНКС над попытками политической изоляции национальных государств в рамках отдельных альянсов, союзов и блоков (ЕС, НАФТА, МЕРКОСУР и др.).

Следуя объективным законам развития, ТНКС (НАФТА, ЕС, АСЕАН, МЕРКОСУР и др.)

формируют экономический базис для выхода на новый уровень развития, который более не приемлет пройденных Европой трагических этапов исторического волюнтаризма личностей и создания политико-экономических военных блоков, а также государственного национал-патриотизма, религиозного христианского экстремизма и международного мусульманского фундаментализма. Процессы экономического сотрудничества государств, прошедших через две губительные мировые войны, сегодня затрагивают как государства Европы, так и все человечество в целом. Преодолевая стереотипы прошлого, а также новые угрозы человечеству (с учетом фактической неспособности отдельным государствам в одиночку разрешать внезапно возникающие масштабные экономические и экологические проблемы), Союзное государство Беларусь и Россия избирают путь глобализации национальных экономик с участием новых возможностей межгосударственных ТНКС.

ЛИТЕРАТУРА

1. Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность Беларуси / А.Е. Дайнеко, Ф.А. Дмитракович, Г.В. Забавский, П.В. Шведко; Под науч. ред. А.Е. Дайнеко. Мн.: НИЭИ Минэкономики Республики Беларусь, 2004.
2. Общие итоги внешней торговли Республики Беларусь // Тамож. статистика внешней торговли Республики Беларусь. – 2002 (янв.–дек.); – 2004 (янв.–дек.).
3. *Сюй Юйюй*. Выступления о свободе. Чаньчунское изд-во, 1999.
4. *Иноземцев В.* Цели и структура корпорации как основы ее конкурентоспособности // Проблемы теории и практики управления. 2001. №3. С.63–68.
5. Entwurf «Vertrag über eine Verfassung für Europa», vom europäischen Konvent im Konsensverfahren angenommen am 13. Juni und 10. Juli 2003, 18. Juli 2003.
6. «Militarisierung oder Chance für zivile Konfliktlösung?», von P. Becker u. Ph. Boos // Zeitschrift W&F, Wissenschaft und Frieden, 2/2004. S. 10–13.

РЕЗЮМЕ

Автором исследуется влияние ТНКС (транснациональных корпоративных структур) на экономику Республики Беларусь. Предложен новый подход к анализу влияния международных ТНКС на развитие мирохозяйственных связей в современных условиях.

SUMMARY

The influence of TNCs (transnational corporate structures) on the economy of Belarus is examined. A new approach to the analysis of international TNCs influence on the development of world economic relations under current conditions is offered.

* Статья поступила в редакцию 2 февраля 2006 г.