



ISSN 2072-8441

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

<http://elibrary.miu.by/journals!/item.eiup.html>

Аль-Нуайми Хальдун Ибрахим. Политика по привлечению иностранных инвестиций в Республике Ирак / Аль-Нуайми Хальдун Ибрахим // Экономика и управление. – 2013. – № 4 (36). – С. 60–65.

ПОЛИТИКА ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РЕСПУБЛИКЕ ИРАК

Аль-Нуайми Хальдун Ибрахим^а

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА

иностранные инвестиции, инвестиционный климат, инвесторы, экономическое развитие, секторы экономики

АННОТАЦИЯ

Экономическая взаимосвязь, установленная между странами, является основной чертой современного мира. В настоящее время ни одна страна не может выжить в изоляции. Экономическое развитие государства тесно связано с иностранными инвестициями. Развивающиеся страны нуждаются в иностранных инвестициях для развития экономики и инфраструктуры. По этой причине развивающиеся страны приняли открытую экономику, как это сделано в Ираке.

СТАТЬЯ ПОСТУПИЛА В РЕДАКЦИЮ

5 ноября 2013 г.

ВЕБ

<http://elibrary.miu.by/journals!/item.eiup/issue.36/article.12.html>

POLICY ON ATTRACTION OF FOREIGN INVESTMENTS IN THE REPUBLIC OF IRAQ

Al-Nuaimi Khaldoon Ibrahim^a

KEYWORDS

foreign investment, investment climate, investors, economic development, sectors of the economy

ABSTRACT

Economic interrelation established between countries is a basic feature of the modern world. Nowadays no country or state can survive in isolation. Economic development is closely related to the foreign investments. Developing countries are in need of foreign investments in order to develop their economies and infrastructure. For this reason, the countries have adopted an open economy, as it was done before in Iraq.

RECEIVED

November 5, 2013

WEB

<http://elibrary.miu.by/journals!/item.eiup/issue.36/article.12.html>

Международные инвестиции как экономическая категория представляют собой вложения капитала экономических субъектов (правительства, компаний, домашних хозяйств, некоммерческих организаций) одних государств в материальные, нематериальные и финансовые активы других государств для получения дохода [2, с. 7; 3, с. 57].

Основными формами осуществления иностранных инвестиций в мире являются прямые, портфельные и прочие иностранные инвестиции. В свою очередь, прямые иностранные инвестиции (ПИИ) являются важнейшей формой вложения капитала. Особое значение они имеют в экономиках развивающихся стран, которые наиболее сильно ощутили влияние финансового кризиса: сократились источники финансирования, выросли показатели задолженности и инфляции

издержек, связанные с заимствованиями из внешнего мира. Поэтому работа по привлечению прямых иностранных и стимулированию внутренних инвестиций становится важнейшим направлением для пополнения источников финансирования, которые остаются доступными для этих стран.

В качестве наиболее распространенного определения ПИИ в современной литературе часто используется формулировка Всемирной торговой организации (ВТО): ПИИ — это такой вид инвестиций, при котором собственные активы размещаются в другой стране (стране-реципиенте), при условии получения (сохранения) контроля над этими активами [4, с. 16].

Считается, что прямые иностранные инвестиции позволяют достичь гораздо больше положительных эффектов в принимающих их странах по сравнению с портфельными инвестициями:

— прямые иностранные инвестиции являются источником прироста производственного капитала и капитала сферы услуг;

^а Аль-Нуайми Хальдун Ибрахим, аспирант Белорусского национального технического университета, khaldoon_ib@yahoo.com
Al-Nuaimi Khaldoon Ibrahim, PhD student at Belarusian National Technical University, khaldoon_ib@yahoo.com

— прямые иностранные инвестиции являются источником привлечения передовых технологий, ноу-хау, методов ведения бизнеса;

— по сравнению с займами и кредитами прямые иностранные инвестиции не увеличивают внешний долг государства;

— прямые иностранные инвестиции ускоряют процесс включения экономики в мировое хозяйство, развитие эффективных интеграционных процессов, благоприятствуют использованию преимуществ международного разделения и кооперации труда, нахождению ниш в мировом хозяйстве и рынке;

— способствуют созданию транснациональных компаний и финансово-промышленных групп;

— ведут к совершенствованию правовой защиты и гарантий иностранных инвестиций;

— совершенствуют организацию системы отбора и мониторинга (наблюдения и оценки) инвестиционных проектов;

— координируют программы сотрудничества с международными финансовыми организациями.

Указанные причины обуславливают заинтересованность национальных экономик в привлечении, в первую очередь, прямых иностранных инвестиций [5, с. 393; 6, с. 39].

Известен опыт развивающихся стран и стран с переходной экономикой для подготовки национальной политики по привлечению иностранных инвестиций и повышения ее преимуществ. Ирак принял этот путь, начиная с изменения законов, регулирующих иностранные инвестиции.

Экономика Ирака — это экономика, основанная на экспорте, который в основном зависит от добывающего сектора и производства нефти, что в свою очередь играет основную роль в разработке и финансировании остальных секторов экономики (производство и сервис). Доля этого сектора составляет не менее 60 % от ВВП в нормальных условиях, в период осады эта доля заметно снизилась, за исключением периода после 1997 года, когда был принят меморандум о взаимопомощи (нефть за продовольствие и медикаменты). В результате, финансовые ресурсы государства в большинстве своём зависят от сектора добычи и производства нефти. 95 % иностранной валюты поступает от экспортируемой Ираком нефти [1, с. 13].

Можно выделить несколько этапов в государственной политике по привлечению иностранных инвестиций:

Первый этап (1927—1962 гг.)

Сначала, в 1927 году, иностранные инвестиции были в нефтяной промышленности Ирака. Из-за слабости потенциала иракского государства самостоятельно развивать эту сферу, оно приняло иностранные инвестиции в области добычи нефти и маркетинга. Отношения с иностранными нефтяными компаниями углубились после вступления в силу иракской Конвенции о разделении нефтяных доходов пополам.

После создания структуры по привлечению инвестиций, в соответствии с законом № 33 за 1950 год, Ирак использовал иностранные компании для реализации проектов в области развития инвестиций путем заключения прямых договоров с ними.

Второй этап (1963—1996 гг.)

Начиная с 1963 года Ирак стал постепенно отказываться от сотрудничества с западными компаниями и инвестиционными компаниями и стал двигаться в направлении использования метода социалистических стран для поддержки государственных предприятий и объектов. Эта тенденция была обусловлена чисто политическими причинами и направлена на сохранение национальной независимости и разделение с западными развитыми странами. Для защиты национальных сокровищ и национальной промышленности в то время было издано несколько постановлений и законов, касающихся иностранных инвестиций в Ираке: резолюция № 869 (1970 год), резолюция № 1646 (1980 год), арабский инвестиционный закон № 46 (1988 год), арабский инвестиционный закон № 62 (2002 год). Все эти законы и решения были направлены на поощрение арабских инвестиций, поскольку предусматривали привилегии арабским инвестициям. Но законы находились в гармонии с общей национальной политикой иракского правительства в ту эпоху и являлись призывом к арабам в политических целях, а не в экономических. И те же политические мотивы отменили решения и законы, согласно резолюции № 23 за 1994 год, которая остановила арабские инвестиции в Ираке. Это было связано с протестом Ирака по отношению к арабским государствам, которые ввели экономическое эмбарго в отношении Ирака с 1990 года.

Согласно закону № 36 за 1983 год были запрещены иностранные инвестиции и стало невозможно создавать и развивать любую иракскую компанию с арабскими компаниями, в виде вклада иностранного капитала. Этот запрет был официально подтверждён законом № 25 за 1991 год, согласно которому запрещалось любому гражданину Ирака, который живет в другой стране, инвестировать в Ирак, если у него есть вклад в иностранной компании.

Третий этап (1996—2003 гг.)

Увеличение экономической нагрузки на государство сделало необходимым привлечение частного сектора и развитие свободных экономических зон (в соответствии с Законом № 4 за 1996 год), с целью привлечения арабского капитала. Была принята Резолюция № 65 (1998 год), которая предусматривала освобождение от налога на прибыль в свободных экономических зонах. Для повышения заинтересованности в инвестировании было принято решение о создании в 1999 году высшего органа инвестирования в Ираке, который возглавил министр планирования. Цель этого органа была в рассматривании инвестиционных проектов, представляемых в Ираке. Эти попытки были сделаны в связи с экономическим кризисом, с целью смягчения последствий от прежних решений, однако они не увенчались успехом.

Выход законов и постановлений, а затем их отмена демонстрируют отсутствие ясности в инвестиционной политике страны, а также отсутствие доверия со стороны инвесторов к инвестиционному климату Ирака, что, в свою очередь, не привлекает иностранные инвестиции в Ирак. Поэтому Ирак остался в стороне от иностранных инвестиций и тем самым лишился

национальную экономику финансов и технологий, когда ей это было необходимо.

Национальная экономика страны страдает из-за недостаточности методов производства, распада инфраструктуры и отсутствия источников финансирования для их решения.

Четвертый этап (2003—до настоящего времени)

Изданные в Ираке инвестиционные законы № 39 (2003 год) и № 13 (2006 год) открыли широкие возможности для иностранных инвестиций на законных основаниях, что безусловно должно было ускорить переход к рыночной экономике по американской модели. Но они не были введены в практику из-за сложной политической ситуации внутри страны и отсутствия безопасности. Все это оказало отрицательное влияние на инвестиции в Ираке. Закон № 13 (2006 год), который отменил закон № 39 (2003 год), и закон об арабских инвестициях № 62 (2002 год) не показали результатов и способностей привлекать иностранные инвестиции из-за отсутствия важнейших условий для привлечения инвестиций — политической стабильности и безопасности, особенно в 2006 и 2007 году. Однако в 2008 и 2009 годах закон № 13 (2006 год) принёс хорошие результаты. Особенно после того как лидеры западных стран отправились в Ирак для поиска инвестиционных возможностей после установления относительной стабильности в стране и усиления большого финансового кризиса в мире и глобального экономического спада в конце 2008 года [10, с. 441—445].

После 2003 года экономика Ирака стала двигаться к рыночным отношениям. Правительство заявило о потребности в иностранных инвестициях и представило для рассмотрения более 750 инвестиционных проектов в различных секторах, включая строительство, промышленность, сельское хозяйство, туризм, жилье, связь, здравоохранение.

К 2008 году иностранные инвестиции в Ираке увеличились более чем в 15 раз.

Рост инвестиционной активности был сосредоточен в секторах добычи нефти и газа и строительстве.

На рисунке 1 показана отраслевая структура иностранных инвестиций.

Анализ показывает, что иностранные инвесторы активизировались после принятия закона об иностранных инвестициях в 2006 году с поправками, внесенными законом № 2 в 2010 году, где были закреплены льготы и гарантии, предоставляемые инвесторам. Все это положительно сказалось на иностранных инвестициях в Ирак.

Преимущества, гарантии и льготы, предоставляемые для инвесторов:

— Иностранному инвестору имеет право на владение землей и недвижимостью, принадлежащие государству; землей и недвижимостью, принадлежащие смешанному и частному секторам, только для создания проектов жилищного строительства;

— Иностранному инвестору имеет право на аренду государственной земли и недвижимости; частной земли и недвижимости; смешанной земли и недвижимости с целью создания инвестиционных проектов на период, не превышающий 50 лет, с возможностью возобновления;

— Иностранному инвестору имеет право на передачу права собственности инвестиционного проекта в целом или его части любому из иракских и иностранных инвесторов в течение всего срока действия инвестиции;

— Инвестор может вывозить капитал и прибыль из Ирака в конвертируемой валюте;

— Торговля на иракском рынке ценных бумаг позволяет получить членство в частных и смешанных акционерных обществах;

— Иностранному инвестору имеет право на получение инвестиционного портфеля акций и облигаций;

— Страхование инвестиционных проектов в любой иракской или иностранной страховой компании;

— Инвесторы могут открывать счета в иракских и иностранных банках в Ираке или в банках за его пределами;

— Иностранному инвестору имеет право на назначение и использование труда не иракских рабочих;

— Закон предоставляет иностранному инвестору и работающим в инвестиционных проектах иностранным рабочим право на проживание в Ираке и содействует въезду в Ирак и выезду их из Ирака;

— Гарантии того, что не последуют конфискация и национализация инвестиционного проекта полностью или части;

— Сотрудникам (не иракцам) предоставляется возможность отправлять их заработную плату и компенсацию за пределы Ирака;

— Иностранному инвестору имеет право продать активы проекта, освобождается от налогов и сборов или имеет право отказаться от него в пользу другого лица;

— После утверждения национальной инвестиционной комиссии, иностранный инвестор имеет право на реэкспорт активов и освобождается от налогов и сборов;

— В случае возникновения споров иностранный инвестор имеет право прибегать к иракскому правосудию;

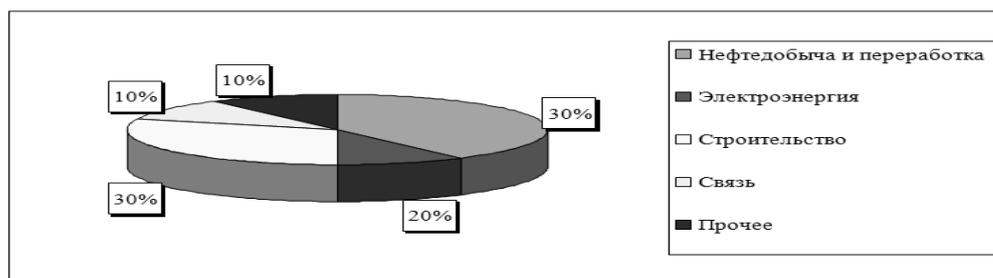


Рисунок 1 — Структура иностранных инвестиций в Ираке

- Иностранному инвестору имеет право получить больше, чем инвестиционные лицензии, и инвестиции в одном или нескольких различных видах деятельности;
- Иностранному инвестору имеет право на покупку инвестиционных проектов, или покупку акции в этих проектах от иракцев и иностранных инвесторов;
- Инвестор освобождается от уплаты пошлин и налогов на 10 лет с момента начала реализации проекта;
- Национальная инвестиционная комиссия имеет право увеличить срок освобождения от налогов и сборов до 15 лет;
- Освобождение необходимых для инвестиционного проекта импортных активов от сборов;
- Освобождение активов, необходимых для расширения инвестиционного проекта, разработки или модернизации от сборов, если это приводит к увеличению проектной мощности;
- Освобождение импортных запасных частей, необходимых для реализации инвестиционного проекта от сборов, при условии, что они не превышают стоимости на 20 % от закупочной стоимости активов;
- Проектам отелей, туристических заведений, медицинских учреждений, больниц, образовательных, научных учреждений, предоставляются дополнительные освобождения от импортных пошлин на мебель

и обстановку, необходимую для целей модернизации и обновления раз в 4 года [7, с. 18–70].

Указанные законы и правовые акты стимулировали приток иностранных инвестиций в стране (рисунок 2) [8, с. 215].

Колебания в потоках прямых иностранных инвестиций в Ирак обусловлены рядом причин. В Ираке много природных ресурсов, разнообразие инвестиционных возможностей (правительство предоставило более 750 преференций в различных секторах), а также создано много финансовых и налоговых стимулов. Но отсутствие политической стабильности и безопасности оказывают огромное воздействие на иностранных инвесторов. Они являются наиболее важными детерминантами, с которыми сталкиваются компании при осуществлении прямых иностранных инвестиций в любой стране, будь то развитые или развивающиеся.

Средняя сумма нового инвестиционного проекта (greenfield) в Ираке показана на рисунке 3 [8, с. 227].

В настоящее время в Ираке работает много турецких компаний над различными проектами в различных сферах. В 2008 году их было около 270, а в 2012 году их стало более чем 1000. В основном они специализируются на строительстве жилых зданий и в электроэнергетике.

Турция является крупнейшим торговым партнером Ирака. Объем биржевой торговли с Турцией в 2008 году достигал около 8 млн долл. в год. Ирак

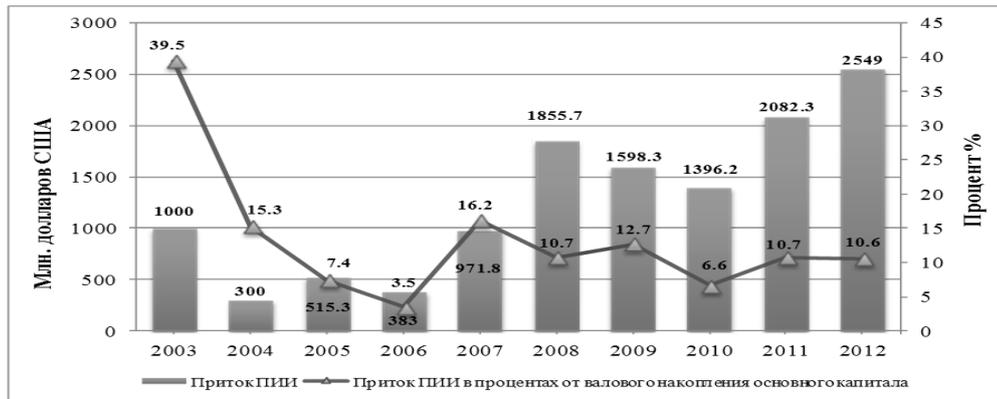


Рисунок 2 – Прямые иностранные инвестиции в Ираке (за период 2003–2012 годы)

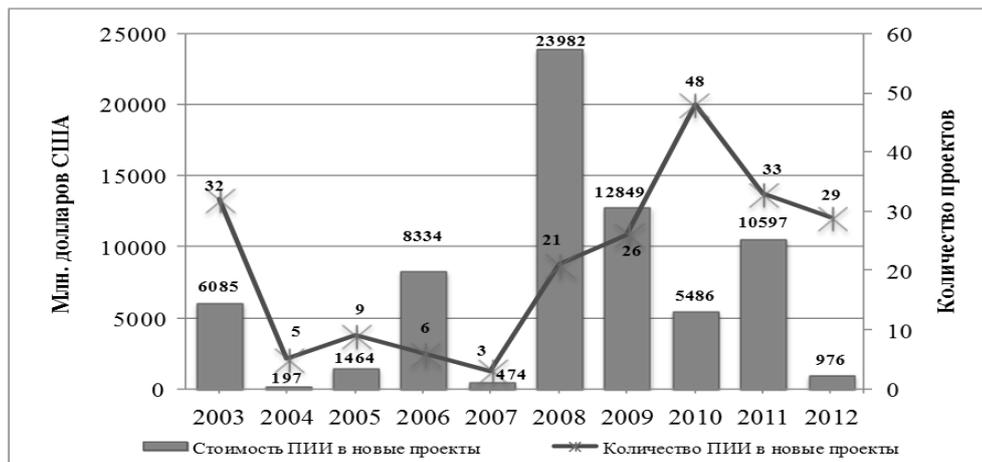


Рисунок 3 – Средняя стоимость новых инвестиционных проектов (greenfield) в Ираке за период с 2003–2012 годы

подписал о развитии торговли с Турцией в августе 2008 года конвенцию, которая подтверждает необходимость увеличения торгового обмена между двумя странами. В настоящее время объем торгового оборота между Ираком и Турцией вырос до 21 млн долл. в год. Ирак стремится увеличить развитие торгово-экономические отношения с Турцией в сферах энергетики, сельского хозяйства и промышленности с целью стимулирования иракской экономики.

Французские компании занимают второе место по количеству действующих иностранных компаний в Ираке. Всего насчитывается 123 французских компании. Они работают согласованно с Национальной комиссией по инвестициям. В последнее время наблюдается увеличение числа проектов в области строительства и электроэнергетики [9].

В таблице 1 представлены наиболее важные иностранные компании, которые работают в Ираке.

В Ираке в восьмидесятые и девяностые годы двадцатого века наблюдались низкие темпы роста в экономическом развитии, а вторжение США в 2003 году и крах ситуации в области безопасности еще больше усугубили экономическую ситуацию в стране. Требуются значительные инвестиции, чтобы возобновить разрушенное хозяйство и обеспечить высокие темпы экономического роста. Инвестиции не капитализи-

руются, а имеют большой потенциал, и это то, что не хватает Ираку на современном этапе. Нефтяной сектор, который является единственным источником доходов государства, нуждается в восстановлении, ремонте и новых инвестициях, чтобы он мог достичь соответствующих доходов для инвестирования в другие области. На данный момент этот сектор в его нынешнем виде и объеме производства не может получить финансовый доход. На это влияют и общие тенденции снижения цен на нефть в сфере нефтяного бизнеса, которые, в связи с кризисом 2008 года значительно упали. Иностранные инвестиции являются инструментом прежде всего к предоставлению средств иракской экономике и передаче передовых технологий.

Отечественный капитал не может решить проблему инвестиций на данном этапе, поскольку внутренние сбережения в стране не достаточны из-за низких процентных доходов в Ираке. К тому же иракский частный сектор не имеет права осуществлять проекты в крупных частях инфраструктуры и проекты по восстановлению заводов из-за отсутствия опыта и капитала, так как большая часть капитала контрабандным путем уходит в соседние страны по политическим мотивам, соображениям безопасности и недоверия иракских инвесторов.

Можно выделить еще одну причину отсутствия интереса у инвесторов к Ираку, которая заключается

Таблица 1 — Крупнейшие иностранные инвестиционные компании, действующие в Ираке

Инвестор	Сфера инвестирования	Национальность инвестора	Тип инвестиции
Exxon Mobil	Нефтяная	США	Иностранный
Occidenta petroleum	Нефтяная	США	Иностранный
Shell Group	Нефтяная	США	Иностранный
Total	Нефтяная	США	Иностранный
Lukoil	Нефтяная	РФ	Иностранный
Gasprom	Нефтяная	РФ	Иностранный
CNPC	Нефтяная	Китай	Иностранный
Eni	Нефтяная	Италия	Иностранный
Kogas	Нефтяная	Южная Корея	Иностранный
Royal Dutch shell	Нефтяная	Голландия	Иностранный
Nippon Oil corp	Нефтяная	Япония	Иностранный
Mesopotamia Oil and Gas	Нефтяная	Великобритания	Иностранный
Konkrtk	Строительство	Австралия	Иностранный
Gaelic Energy	Строительство	Турция	Иностранный
Hanwa	Строительство	Южная Корея	Иностранный
Damac	Строительство	Объединенные Арабские Эмираты	Иностранный
Gurbag and Guinsal	Строительство	Турция	Иностранный
Siemens	Энергетическая	Германия	Иностранный
Russion Engineering	Энергетическая	РФ	Иностранный
Schneider	Энергетическая	Франция	Иностранный
Orascom	Строительство и телекоммуникация	Египет	Иностранный
Zain	Телекоммуникация	Кувейт	Иностранный
Byblos Bank	Банковская	Ливан	Иностранный
Arnct Indyunk	Банковская	Великобритания	Иностранный
Lebanese University — French	Образование	Ливан — Франция	Иностранный
Polteks	Промышленность	Турция	Иностранный
City Centr	Коммерческий	Кувейт — Ирак	Совместный
WAVE	Туризм	Великобритания — Ирак	Совместный
Dix Helmut	Сельское хозяйство	Германия — Ирак	Совместный

в отсутствии достаточного опыта иракских банков и отсутствия доверия иракских инвесторов, предпочитающих получать быструю прибыль без риска. Иракские банки часто кредитуют государственных служащих при наличии адекватных гарантий для выплаты сумм кредита или предоставляют кредиты на недвижимость. Часто залог превышает величину кредитов плюс процентные ставки очень высокие, поэтому инвесторы отказываются от кредита из-за опасения за свою выгоду.

В современных экономических условиях Ираку необходимо быть открытым по отношению к международному рынку и иностранным инвестициям для реализации планов по производству и развитию, внедрения новых технологий и использования зарубежного опыта. Иностранный капитал не поставляется в страну постоянно, в связи с конкуренцией со стороны нескольких стран мира, включая соседние страны, следовательно в Ираке необходимо обеспечить привлекательные условия для иностранных инвестиций.

Заключение

Иностранные инвестиции играют большую роль в процессе экономического развития, особенно для стран, стремящихся развивать свою экономику и инфраструктуру. Иностранные инвестиции должны быть эффективно освоены, чтобы получить желаемый результат от их привлечения. Ирак является одной из тех стран, которые хотят развивать свою экономику и инфраструктуру, особенно после 2003 года. В настоящее время Ирак стремится к экономической открытости на мировых рынках и переходу к рыночной экономике, которая сильно пострадала в связи с войной и осадой экономики. В целях привлечения инвестиций необходима работа над законодательством, изучение иностранного опыта, обладание передовыми технологиями для того, чтобы добиться экономического роста во всех секторах экономики Ирака.

Литература/References

1. Ахмед, Б.А. Экономика нефть и нефтяные инвестиции в Ираке / Б.А. Ахмед. — Багдад: Изд-во Дом мудрости, 2011. — 256 с.
2. Akhmed, B.A. Ekonomika neft i neftyanuye investitsii v Irake / B.A. Akhmed. — Bagdad: Izd-vo Dom mudrosti, 2011. — 256 p.
3. Петрушкевич, Е.Н. Прямые иностранные инвестиции в экономическом развитии стран с транзитивной экономикой: монография / Е.Н. Петрушкевич. — Минск: Мисанта, 2011. — 399 с.
4. Petrushkevich, Y.N. Pryanuye inostrannyye investitsii v ekonomicheskom razvitii stran s tranzitivnoy ekonomikoy: monografiya / Y.N. Petrushkevich. — Minsk: Misanta, 2011. — 399 p.
5. Бусыгин, Ю.Н. Организация и финансирование инвестиций: учеб.-метод.комплекс / Ю.Н. Бусыгин. — Минск: Изд-во МИУ, 2011. — 196 с.
6. Busygin, Y.N. Organizatsiya i finansirovaniye investitsiy: ucheb.-metod. kompleks / Y.N. Busygin. — Minsk: Izd-vo MIU, 2011. — 196 p.
7. Report of the committee on Trade-related investment measures. 2003. WTO [Electronic resource]. — Mode of access: http://www.wto.org/English/tratop_e.htm.
8. Шохина, Е.И. Финансовый менеджмент: учебное пособие / Е.И. Шохина. — М.: ИД ФБК-пресс, 2002. — 408 с.
9. Shokhina, Y.I. Finansovyy menedzhment: uchebnoye posobiye / Y.I. Shokhina. — M.: ID FBK-press, 2002. — 408 p.
10. Подшивалеко, Г.П. Инвестиции: учебник / Г.П. Подшивалеко. — М.: Кнорус, 2008. — 496 с.
11. Podshivaleko, G.P. Investitsii: uchebnik / G.P. Podshivaleko. — M.: Knorus, 2008. — 496 p.
12. Багдад инвестиционной комиссии. Инвестиционный закон № 13 за 2006 год: Багдад инвестиционной комиссии. — Багдад, 2012. — 134 с.
13. Bagdad investitsionnoy komissii. Investitsionny zakon № 13 za 2006 god: Bagdad investitsionnoy komissii. — Bagdad, 2012. — 134 p.
14. Доклад о мировых инвестициях 2013 год [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2013_en.pdf, свободный. Загл. с экрана. — Яз. англ.
15. Doklad o mirovykh investitsiyakh 2013 god [Electronic resource]. — Mode of access: http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2013_en.pdf.
16. Национальной инвестиционной комиссии [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.investpromo.gov.iq/index.php?id=1>, свободный. Загл. с экрана. — Яз. англ.
17. Natsionalnoy investitsionnoy komissii [Electronic resource]. — Mode of access: <http://www.investpromo.gov.iq/index.php?id=1>.
18. Сабри, М. Показатели экономического развития движения в Ираке / М. Сабри. — Исследования и обсуждения третьей научно-практической конференции на кафедре экономических исследований в Доме Мудрости. — Багдад: Изд-во Дом мудрости, 2002. — 509 с.
19. Sabri, M. Pokazateli ekonomicheskogo razvitiya dvizheniya v Irake / M. Sabri. — Issledovaniya i obsuzhdeniya tret'ey nauchno-prakticheskoy konferentsii na kafedre ekonomicheskikh issledovaniy v Dome Mudrosti. — Bagdad: Izd-vo Dom mudrosti, 2002. — 509 p.