
ИНВЕСТИЦИОННЫЕ РЕСУРСЫ ДЛЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БЕЛОРУССКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Н.А. Яковлева

Ключевые слова: инвестиции, инновации, финансирование, инвестиционные ресурсы, предприятие.

В настоящее время большинство белорусских предприятий нуждается в модернизации. Уровень физического старения нашей промышленности составляет порядка 80% при мировом показателе конкурентоспособности экономики с точки зрения технологичности 60% [2, с. 44].

И здесь важно найти таких инвесторов, которые в современных условиях не только предоставят финансовые ресурсы, но и возьмут на себя обязательства по техническому перевооружению организаций, обеспечат сбыт готовой продукции. Белорусским предприятиям нужны, прежде всего, не портфельные (спекулятивные) инвесторы, приходящие, как правило, ненадолго и преследующие, в основном, цель наживы, а стратегические, которые несут ответственность за предприятие, создают дополнительные рабочие места, насыщают рынок товарами и услугами, решают региональные проблемы.

Руководство страны считает, что сегодня идеальный момент для привлечения иностранных инвестиций, поскольку в мире сейчас много свободных финансовых ресурсов [5, с. 6]. Однако, если проанализировать прошлые попытки привлечения инвестиций под крупные значимые проекты с высокой долей добавленной стоимости, то можно заметить, что они в ряде случаев заканчивались подписанием протокола о намерениях. В то же время современных экспортоориентированных производств, выпускающих инновационную продукцию, в стране пока что очень мало. Или же то, на что делалась ставка как на инновацию, оказывалось давно известной продукцией.

Беларусь, ее ученые и промышленники пока не вышли на мировую арену в качестве инноваторов. На рынки развитых стран, где действительно инновационную продукцию

можно продать в больших объемах и по высоким ценам, наша страна экспортирует нефтепродукты и химические волокна. Однако потенциал у белорусской науки все же есть. И в связи с этим на реализацию мероприятий государственной программы инновационного развития на 2011–2015 гг. планируется направить 99 трлн. BYR [5, с. 6].

Из этой суммы 30% составят средства банков, 46% – иностранные инвестиции, доля финансирования из республиканского бюджета – 8,6% от общей суммы затрат, ассигнования местных бюджетов – 0,4%. Предполагается также участие в финансировании непосредственно предприятий и организаций, при этом доля собственных средств субъектов хозяйствования в общем объеме затрат должна составить 13%.

Кроме того, необходимо привлечение частных ресурсов посредством льготного налогообложения, ценообразования, совершенствования таможенных правил и т.д. Приоритетной задачей в нашей стране является создание благоприятной среды для активизации инвестиционных вложений в НИОКР средств самого бизнеса, заинтересованного в достижении конкурентных преимуществ и получении прибыли.

В настоящее время для реконструкции и технического перевооружения производства, обновления оборудования белорусские предприятия используют как собственные, так и привлеченные ресурсы. И в ряде случаев предпочтение отдается первым, так как при этом не возникает долговых обязательств и затрат, связанных с их обслуживанием. Вместе с тем рассчитывать на самофинансирование могут только предприятия с высокими доходами. По подсчетам, инвестиционный потенциал имеют организации с рентабельностью более 20%, а таких субъектов в республике, по статистиче-

ским данным за 1 квартал 2010 г., было менее 17% [1, с. 48].

Важным собственным инвестиционным ресурсом для предприятий являются амортизационные отчисления, размер которых не так подвержен влиянию внешних факторов, поскольку зависит исключительно от принятого порядка их начисления и стоимости основных фондов. Использование режима ускоренной амортизации позволяет предприятиям быстрее накапливать средства для обновления оборудования, однако при этом возрастают издержки производства и уменьшается прибыль. Таким образом, амортизационные отчисления и прибыль как собственные источники финансирования инноваций имеют тесную взаимосвязь, и выбор между ними, по существу, не решает проблемы мобилизации внутренних ресурсов для ускоренного обновления производства.

Снижение доли амортизационных отчислений в себестоимости промышленной продукции свидетельствует о том, что ускоренный режим практически не используется. С введением нового порядка начисления в 2002 г. их удельный вес в затратах на производство не возрос и составляет на данный момент лишь 4%, а по сравнению с 1990 г. (9,4%) он значительно снизился [1, с. 49]. При высоком уровне изношенности основных фондов таких накоплений едва ли хватит для простого воспроизводства, не говоря уже о серьезном техническом перевооружении.

Приведенные аргументы позволяют сделать вывод о том, что в качестве реального денежного ресурса для инновационной деятельности организаций в основном может рассматриваться прибыль. Создание в нашей стране экономической ситуации, при которой хозяйствующие субъекты имели бы возможность и были заинтересованы в ее накоплении для использования на цели технической модернизации, должно быть одним из приоритетных направлений государственной политики. Инновационный прогресс в Беларуси должен иметь реальную финансовую базу, которой могут служить средства организаций, находящиеся в их полном распоряжении после уплаты налогов.

В мировой практике собственные ресурсы предприятий и отраслей, направляемые на финансирование инноваций, эффективно дополняются кредитами банков с предоставлением налоговых льгот. Особое развитие получило кредитование операций по аренде оборудования, оборотного капитала, проектов «под ключ» и др. В активизации НИОКР в

нашей стране положительную роль могли бы сыграть кредиты под затраты незавершенного производства по научно-исследовательским и проектно-изыскательским работам. Они не требуют залога материальных ценностей до окончания работ и сдачи их заказчику по плану при условии единовременной оплаты.

Источниками долгосрочных финансовых ресурсов для инноваций могли бы также служить свободные денежные средства населения, привлекаемые на эти цели через специализированные фонды. Преимущества последних заключаются в возможности диверсифицировать инвестиции посредством вложения средств в наиболее прибыльные проекты, способные приносить акционерам ощутимый доход.

Перечисленные возможности мобилизации финансовых ресурсов, при всей их актуальности, не смогут полностью обеспечить выход белорусского производства на высокий технологический уровень. В современных условиях этого можно достичь лишь при интеграции национальной системы научных исследований и разработок в существующую международную сеть, что позволит активизировать деятельность, расширить экспорт наукоемкой продукции на мировые рынки, привлечь иностранные инвестиции.

Практика показывает, что основными поставщиками и потребителями прямых иностранных инвестиций являются промышленно развитые страны, а перенос технологий и новейшего оборудования осуществляют транснациональные корпорации. Однако в Беларуси они практически отсутствуют: из первых 100 ТНК мира в стране с созданием производственных мощностей работают только Coca-Cola (США), Japan Tobacco (Япония) и Lafarge (Франция) [6, с. 48]. Многие ТНК имеют крупные представительства, но основная их задача – реализация продукции, что не привлекает в страну новые технологии и не дает экономического эффекта.

Какие же инвестиционные ресурсы используют конкретные белорусские предприятия для осуществления своей инновационной деятельности? Как показывает практика, источники инвестирования в инновации у белорусских субъектов экономики различные.

Например, научно-производственное предприятие «ЛЭМТ» на разработку новых изделий расходует до 85% собственных средств, на 10–15% финансирование осуществляется за счет БелОМО – завода-изготовителя продукции, и 5% – за счет государственного

бюджета [2, с. 43]. В результате ежегодно на предприятии создается 10–15 новых изделий. Вследствие этого «ЛЭМТ» демонстрирует высокий экспортный потенциал. География его поставок – более 30 стран мира, в том числе такие высокоразвитые, как США, Япония и др. При этом практика работы предприятия показывает, что чем шире номенклатура продукции, тем выше перспективы ее продажи.

Ставку на высокие технологии также делает Светлогорское производственное объединение «Химволокно». И в этом плане на предприятии большое внимание уделяется инвестиционной деятельности.

Так, за 2010 г. объем инвестиций в объединении составил 105,4 млрд. BYR [4, с. 5]. В настоящее время «Химволокно» реализует пять важнейших инвестиционных проектов. Один из них – это увеличение производственной мощности Завода полиэфирных текстильных нитей. Срок реализации проекта – 2011 г., стоимость составит около 140 млрд. BYR. Впервые в республике достигнуто соглашение о привлечении под гарантию правительства Республики Беларусь кредитных ресурсов Японского банка международного сотрудничества (Japan Bank for International Cooperation) в размере 3 млрд. японских иен (24,1 млн EUR).

Реализация проекта по увеличению производства полиэфирных текстильных нитей позволит расширить ассортимент выпускаемой продукции и обеспечить их производство с улучшенными физико-механическими свойствами. Кроме того, увеличение объемов производства и продаж обеспечит Светлогорскому «Химволокно» прирост экспортных отгрузок на сумму порядка 20 млн EUR в год, снизит удельное энергопотребление в зависимости от ассортимента выпускаемой продукции на 18–37 %, объем налоговых отчислений в бюджет увеличится на 5,3 млн EUR в год [4, с. 5]. Вместе с тем реализация проекта позволит не только сохранить кадровый потенциал предприятия, но и создать новые рабочие места.

Программой технологического развития РУП «СПО «Химволокно» до 2015 г. предусматривается дальнейшее техническое перевооружение, реконструкция и расширение действующих производств, создание новых высокотехнологичных производств. В настоящее время расширение объемов производства уникальной продукции и освоение новых видов изделий является одним из стратегических направлений внешнеэкономической деятельности светлогорских химиков. В этих целях объединение намерено в 2011–2015 гг. реали-

зовать ряд крупных инвестиционных проектов на сумму свыше 700 млрд. BYR.

Наряду с существующими в нашей стране создаются новые компании. Яркое подтверждение тому – создание СЗАО «Международный энергетический центр» [3, с. 24].

Новая компания является детищем совместного проекта ПРООН, Глобального экологического фонда и Департамента по энергоэффективности Госстандарта. Международный энергетический центр (МЭЦ), будет вплотную заниматься привлечением внутренних и внешних инвестиций в долгосрочные разработки, связанные с оптимизацией потребления энергии.

Уставный фонд закрытого акционерного общества сформирован в размере 200 тыс. USD. Белорусской стороне в лице ОАО «Белвнешэкономбанк» принадлежит 52% акций, собственником 31% стало ОАО «Национальный космический банк» (РФ), еще 16% – у ООО «СтройСектор» (РФ) и 1% приходится на долю польского партнера – ООО «ТАВИ».

В ближайшее время компания собирается привлечь 120 млн USD средств акционеров на реализацию ряда проектов. Новая структура будет работать по четырем основным направлениям: преобразование котельных в мини-ТЭЦ на базе газопоршневых и газотурбинных технологий, модернизация насосного и компрессорного оборудования на предприятиях, утилизация тепловых вторичных энергоресурсов в промышленности, а также проведение энергоаудитов. Ожидаемый суммарный эффект от подобных нововведений – ежегодная экономия более 134 тыс. т у.т.

Представители Европейской экономической комиссии ООН уверены, что появление Международного энергетического центра позволит создать хороший портфель инвестиций, направленных в энергоэффективность, поскольку благодаря этой организации схема финансирования станет более простой и понятной [3, с. 24].

По словам специалистов ОАО «Белвнешэкономбанк», кредиты будут выделяться под залог приобретаемого оборудования (то есть другого обеспечения не понадобится), а проценты по ним не превысят ставку рефинансирования плюс 3 п.п.

Не остаться в стороне от нововведений обещает и государство, поскольку сотрудничество промышленных предприятий с этой компанией имеет большое значение в силу обязательств страны по созданию эффективной экономики.

Приведенные примеры свидетельствуют о том, что даже в современной сложной финансово-экономической ситуации белорусские предприятия при необходимости находят инвестиционные ресурсы для инновационного развития. Это позво-

ляет им повышать конкурентоспособность своей продукции, получать более высокую прибыль, а также сохранять и создавать новые рабочие места, повышать уровень заработной платы и социальной защищенности своих работников.

ЛИТЕРАТУРА

1. Василевская, Т. Финансовые аспекты инновационного развития белорусских предприятий / Т. Василевская // Наука и инновации. – 2010. – № 8. – С. 48–50.
2. Емельянович, И. Где обитают инновации? / И. Емельянович // Беларуская думка. – 2010. – № 8. – С. 40–45.
3. Жуковская, Е. Энергоэффективность в массы / Е. Жуковская // Экономическая газета. – 2010. – № 85. – С. 24.
4. Загорский, Я. Светлогорское «Химволокно»: многопрофильное предприятие с мировым именем / Я. Загорский // Народная газета. – 2011. – № 21. – С. 5.
5. Калиновская, Т. Понадобились инвесторы и инноваторы / Т. Калиновская // Белорусы и рынок. – 2011. – № 5. – С. 3, 6.
6. Соболев, В. Привлечение инвестиций БелТПП / В. Соболев // Наука и инновации. – 2010. – № 12. – С. 47–48.

РЕЗЮМЕ

Характеризуются условия для осуществления инвестиционно-инновационной деятельности в Республике Беларусь. Анализируются инвестиционные ресурсы, используемые белорусскими предприятиями в целях их инновационного развития. Приводятся примеры инвестирования в инновации белорусскими субъектами экономики.

SUMMARY

The article deals with the prerequisites and possibilities for realizing the innovative investing activities in Belarus. The paper analyzes the innovative resources which the Belarusian enterprises use for their innovative development. The examples of investment in innovation by Belarusian economic subjects are shown.

* Статья поступила в редакцию 13 июня 2011 г.