
ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ СО СТРАНАМИ МАГРИБА

А. Абдулла

Ключевые слова: двусторонние связи, сотрудничество, демократические процессы, критический импорт, номенклатура поставок, совместные производства, региональная и мировая политика.

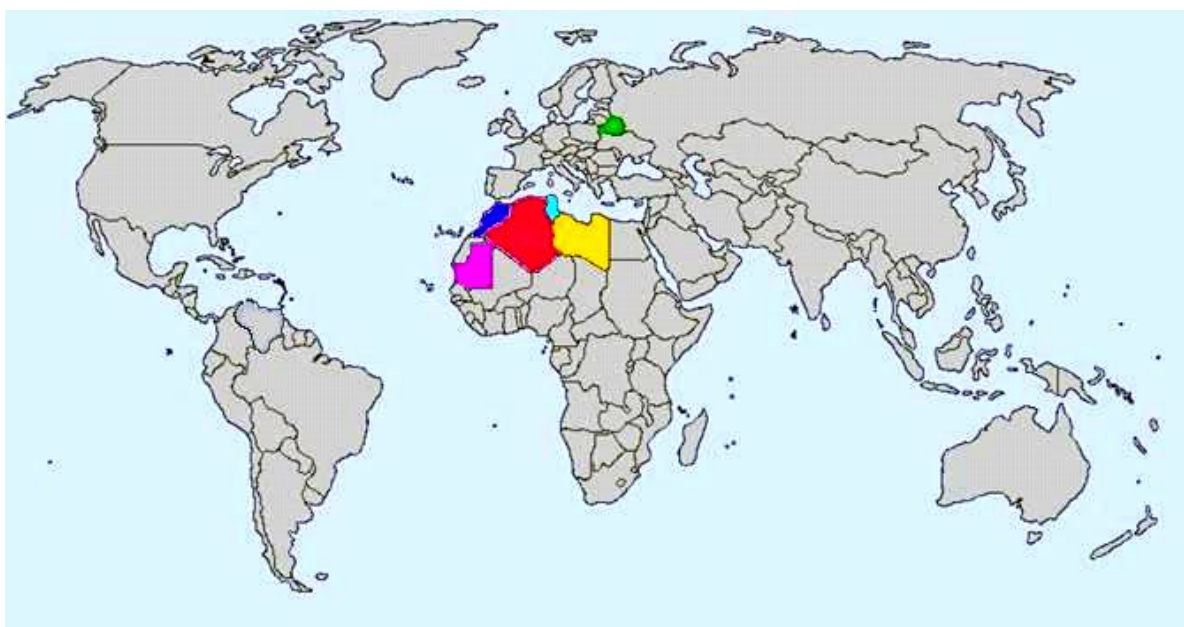


Рисунок 1 – Географическое положение Республики Беларусь и стран Магриба

Решая задачи по укреплению международного авторитета страны и дальнейшей активизации торгово-экономических связей Беларуси, в качестве одного из приоритетов правительство страны рассматривает развитие отношений со странами североафриканского региона. И действительно, в последние годы мы все чаще слышим о визитах в нашу страну высокопоставленных делегаций и представителей деловых кругов из Африки, становимся свидетелями реализации совместных проектов в самых разных областях.

В значительной степени взаимный интерес к расширению двусторонних связей между Республикой Беларусь и странами северной Африки определяется схожестью подходов с большинством государств африканского

региона ко многим региональным и глобальным международным проблемам, высоким уровнем сотрудничества в рамках ООН, Движения неприсоединения, других международных организаций, уже созданной в советские времена базой отношений и позитивным опытом сотрудничества с этими странами. С другой стороны, рынки государств Африки привлекательны для нас ввиду сохраняющейся на них конкурентоспособности белорусской продукции, а также имеющихся перспектив наращивания белорусского экспорта (рис. 1). Заинтересованность Беларуси и африканских стран в активизации двустороннего торгово-экономического сотрудничества во многом связана с взаимодополняемостью наших экономик. В частности, быстрый рост населения

вынуждает правительства азиатских стран предпринимать все меры по решению продовольственной проблемы и повышению урожайности в сельском хозяйстве. При этом большое значение придается использованию калийных удобрений, в то время как Беларусь является одним из ведущих экспортеров в мире данного сырья. Многие страны также заинтересованы в импорте нашей продукции машиностроения, сельскохозяйственной техники, электроники, товаров народного потребления, научно-технических разработок и т.д., которые при международных стандартах качества выгодно отличаются от западных аналогов более низкими ценовыми показателями.

Чрезвычайно важным и перспективным является развитие торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества со странами Магриба (табл. 1). Интересам Республики Беларусь соответствует поддержание стабильных

отношений со странами Магриба, развитие там демократических процессов, вовлечение стран, входящих в САМ, в общие усилия по формированию нового миропорядка. С этой целью в 2002 г. МИДом реализуется программа мер по развитию отношений с африканским континентом. В рамках этой программы с целью наращивания экспорта белорусских товаров в африканские страны только в последние три-четыре месяца состоялся визит Первого заместителя Министра иностранных дел Республики Беларусь В.П.Пугачева в сопровождении представителей белорусских предприятий и организаций в ЮАР и Алжир, Министерством инициирован и проведен визит пяти послов стран Магриба в Беларусь, оказано содействие в посещении ЮАР делегацией деловых кругов Беларуси по линии БелТПП [20, с. 45].

Таблица 1 – Экономическая характеристика стран содружества Магриб

Страна	Золотовалютные резервы на душу населения, долл. США	Площадь, м ²	Население, чел.	ВНД, млрд. дол.	Внешняя торговля экспорт/имп., млрд. долл.	ВНП на душу населения, долл. США	Уровень жизни, место среди стран ООН
Алжир	594,3	2381740	32129324	169	24,06/12,42	4600	106
Ливия	2771,5	1719540	5765563	37,48	18,65/7,224	5470	64
Мавритания	–	1030700	3086859	5,534	0,541/0,860	1870	152
Марокко	296,3	446550	32725847	134,6	9,754/15,63	3130	123
Тунис	206,0	163610	10074951	70,88	9,926/11,52	4980	97

Источник: Материалы Министерства иностранных дел (Управление Азии и Африки).

Не следует также забывать, что африканские страны являются для нас источником ряда товаров критического импорта, без которых невозможно нормальное функционирование промышленных предприятий. И речь здесь идет не только о простом сырье (каучук, продукты органической химии, красители, табак, какао-бобы), но и об электронной аппаратуре и ее частях, промышленном оборудовании и станках, двигателях и насосах, научных и медицинских приборах. Часть импорта из стран региона имеет непосредственное отношение к потребительским товарам. Это витамины и антибиотики, другие лекарственные средства, бытовая и офисная электроника, средства связи, свежие овощи и фрукты, соки, орехи, рис, чай.

Отличительной особенностью торговли Республики Беларусь с африканскими странами остается значительное превышение белорусского экспорта над импортом. Экспорт в эти

государства в 2008 г. составил более 82 миллионов долларов, или около 13 процентов от общего объема белорусского экспорта в страны дальнего зарубежья. Положительное сальдо внешней торговли в 2008 г. со странами региона составило 23 млн. долларов США и увеличилось по сравнению с 2007 г. на 9 млн. [20].

В январе–марте 2009 г. торговое сальдо осталось положительным (7 млн. долл. США), при этом экспорт превысил 21 млн. долл., а импорт составил около 16 млн. долл.

Другой важной тенденцией за последнее время стало расширение номенклатуры поставляемых товаров. Наряду с традиционными поставками (калийные удобрения, продукция Белорусского металлургического завода) все чаще в экспорте в ту или иную страну появляются новые наименования – стекловолно, продукция деревообработки,

приборы и инструменты, насосы, двигатели, лекарственные средства, наручные часы, холодильники. Нельзя не отметить также устойчивый рост экспорта в страны Магриба сложнотехнической продукции: тракторов, грузовых автомобилей, частей и оборудования к ним, подшипников, увеличение продаж интегральных микросхем и устройств на жидких кристаллах.

Анализ структуры белорусского экспорта в страны Магриба показывает, что несмотря на общую положительную тенденцию расширения номенклатуры поставок еще не достигнут необходимый перелом в процессе диверсификации экспортной составляющей взаимной торговли. Основой нашего экспорта продолжают оставаться калийные удобрения и продукция БМЗ. Несмотря на то, что их доля постоянно снижается, она все еще составляет более 50 процентов. В структуре экспорта в ряд африканских стран, можно увидеть лишь 2–3 позиции, в то время как перечень поставок в Китай, например, уже на протяжении нескольких лет складывается из более чем 50 наименований.

Приведенные цифры говорят о том, что рынки северной Африки до сих пор остаются недостаточно освоенными нашими экспортерами с точки зрения продвижения на них основных экспортных товаров – продукции предприятий машиностроения, электронной и нефтехимической промышленности. В то же время потенциально государства Африки могут считаться едва ли не самыми емкими, вслед за странами СНГ, рынками для наших автомобилей, тракторов, станков, подшипников, химических волокон, электронных и медицинских приборов. Нельзя забывать и о существующих возможностях для сбыта холодильников и других товаров бытового назначения, стройматериалов, изделий деревообработки. Исходя из этого оказание поддержки белорусским экспортерам именно данной продукции (при сохранении высокого уровня поставок традиционных товаров) в настоящее время является одним из приоритетов торгово-экономической деятельности МИД и наших загранучреждений. Свою роль при этом Министерство видит прежде всего в оказании белорусским предприятиям информационного, политического и организационного содействия (рис. 2).



Рисунок 2 – Ежегодный импорт зерновых в страны Северной Африки

Примечание: Источник [5]

К сожалению, для многих наших предприятий и фирм африканский рынок по-прежнему остаётся далеким и загадочным, и они не спешат расширять географию своих поставок. Конечно, здесь сказываются и удаленность этих рынков, и отсутствие сколько-нибудь полной информации об особенностях работы на них. Определенный урон имиджу нашей продукции наносит все еще имеющая хождение неудачная практика разовых поставок белорусской техники и оборудования посредниками из третьих стран без гарантий

надлежащего технического обеспечения и обслуживания (наглядный пример – продажа продукции БелАза в Ливии) [20].

Вместе с тем есть проблемы и у самих белорусских предприятий. Не всегда соблюдаются международные нормы делового общения. В ряде случаев отсутствует реакция на обращения зарубежных компаний с предложениями о сотрудничестве либо ответы на них направляются с неприятным опозданием. Есть претензии у иностранных партнеров и к качеству поставляемой продукции.

Наши предприятия порой имеют ложное представление о том, что для Африки соблюдение определенных стандартов по отношению к поставляемым товарам не так и важно. Все эти проблемы зачастую связаны с низким уровнем развития системы маркетинга на предприятиях, отсутствием в их штате квалифицированных кадров, имеющих хорошую профессиональную и языковую подготовку.

Для выхода на объемный рынок североафриканского региона белорусские субъекты хозяйствования должны хотя бы эпизодично участвовать в международных выставках, ярмарках, организовывать презентации своей продукции. К сожалению, соответствующие предложения посольств и МИД зачастую не получают положительного отклика. Как правило, ссылка при этом делается на отсутствие финансовых средств. Хочу, однако, заметить, что для того, чтобы продать товар, его нужно «показать лицом», а сделать это можно только посредством активного маркетинга, участия в выставочно-ярмарочной деятельности. Иного пути нет.

Чтобы прочно закрепиться на перспективных рынках государств Магриба, необходимо энергичнее работать по созданию совместных производств, как это уже делается в Китае (совместное производство колесных тягачей), во Вьетнаме (создание сборочных линий по производству мотоциклов), Египте (совместное производство автомобилей «МАЗ» и тракторов «МТЗ»), а также по расширению дилерской сети и системы сервисного обслуживания. Только в этом случае предприятия могут перейти от случайных, разовых поставок к долговременному сотрудничеству.

Крупнейшим событием последнего времени с точки зрения определения новых приоритетов и выработки дальнейшей стратегии торгово-экономического сотрудничества с зарубежными странами стало проведение совместного заседания коллегий МИД, Министерства экономики и Министерства торговли с участием Президента Республики Беларусь [9].

Осознавая первостепенную важность итогов прошедшего заседания, МИД совместно с загранучреждениями Республики Беларусь готов оказывать белорусским экспортерам всяческое содействие по самым разным направлениям. С этих позиций в числе своих задач Министерство видит следующие:

- помощь в диверсификации поставляемой на экспорт продукции, поиск новых торговых

партнеров и рыночных ниш для белорусских предприятий-экспортеров;

- оказание содействия белорусским субъектам хозяйствования по участию (в том числе на льготных условиях) в тендерах, выставках и ярмарках, проводимых в зарубежных странах;

- продвижение наиболее перспективных и крупных совместных проектов по развитию инфраструктуры в странах аккредитации посольств;

- разработка совместных наукоемких проектов с использованием белорусских технологий, увеличение доли наукоемкой продукции;

- более активное и систематизированное информационное обеспечение внешнеэкономической деятельности, включая проведение развернутых маркетинговых исследований и изучение конъюнктуры зарубежных рынков;

- организация семинаров – презентаций экономического потенциала Беларуси;

- создание совместных финансово-кредитных структур для финансовой поддержки совместных проектов (при содействии Посольства Беларуси в Ливии, например, учрежден белорусско-ливийский инвестиционный банк).

МИД также работает над созданием более благоприятных общих условий для внешнеэкономической деятельности белорусских предприятий. На североафриканском направлении, в частности, в странах Магриба, имеется в виду следующее:

- расширение договорно-правовой базы двусторонних торгово-экономических связей (наиболее активно эта деятельность осуществляется в Ливии, Марокко);

- расширение числа государств, с которыми установлены дипломатические отношения, что позволяет наладить прочные межгосударственные связи с потенциальными торгово-экономическими партнерами. Достижению этой же цели будет способствовать аккредитация послов Беларуси в зарубежных странах по совместительству;

- придание дополнительной динамики деятельности совместных межправительственных комиссий по вопросам торгово-экономического сотрудничества, которые играют важную роль в оказании государственной поддержки различным экономическим проектам и решают конкретные проблемы на правительственном уровне.

Иначе говоря, Республика Беларусь – за активный диалог с предприятиями, организациями и фирмами, всеми теми в Беларуси, кого могут интересовать экспорт в страны Магриба, любые другие направления торгово-

экономического сотрудничества с этим регионом. Помочь нашим экспортерам освоить этот рынок, закрепиться на нем – главная задача государства.

Открытость белорусской экономики, ее ориентация на экспорт предопределяют только одно направление движения во внешнеэкономической сфере – развитие. Это в полной мере относится и к региону государств Магриба. Здесь нам предстоит пройти еще довольно значительный отрезок пути к достижению таких результатов, которые бы соответствовали значительным потенциальным возможностям Беларуси и ее зарубежным партнерам. Беларусь имеет значительный потенциал для участия в реализации региональных проектов реконструкции и модернизации экономики государств данного региона, развития транспортных и информационных коммуникаций.

Особо перспективным представляется участие в проектах «возрождения» Африки (например, в рамках программы «Новое партнерство для развития Африки» (НЕПАД), предусматривающей широкое международное участие в восстановлении и сооружении объектов инфраструктуры на континенте) при обеспечении надлежащего финансирования за счет средств, поступающих от индустриальных стран «большой восьмерки» или международных фондов. Белорусские предприятия и организации могли бы принять активное участие в строительстве объектов инфраструктуры (дороги, аэродромы, объекты энергетики), восстановлении экономики стран, пострадавших от длительных войн (Ангола, Сьерра-Леоне, Мозамбик, Йемен), стихийных бедствий (Мозамбик, Мадагаскар) [20].

Беларусь также заинтересована в осуществлении совместных наукоемких проектов с использованием белорусских технологий, реализации лицензий на разработки ученых Беларуси и выполнении исследований на контрактной основе. Особый интерес могут вызвать прикладные научные разработки по химии, информационным и лазерным технологиям, генной инженерии, передовым методам животноводства, повышению надежности и долговечности машин, порошковой металлургии. По некоторым из этих направлений уже имеется определенный прогресс в работе с иностранными партнерами.

Существуют хорошие возможности для восстановления и развития сотрудничества в области образования. Наши учебные заведения заслуженно пользуются авторитетом за

высокое качество обучения. Система образования республики располагает квалифицированными кадрами, которые могли бы работать в учебных заведениях североафриканских государств на контрактной основе.

В области здравоохранения взаимовыгодное сотрудничество может осуществляться за счет командирования на контрактной основе медицинского персонала, развертывания полевых госпиталей, оказания консультативных услуг врачами-специалистами при местных клиниках.

Перспективными представляются развитие контактов в области туризма и культуры, активизация межмуниципальных и межрегиональных связей, создающих климат доверия, открытости и партнерского взаимопонимания.

Таким образом, потенциал и перспективы развития сотрудничества Беларуси со странами Магриба весьма значительны. Республика Беларусь с оптимизмом смотрит в будущее двусторонних отношений со странами Магриба и убеждена в том, что их углубление и наполнение конкретным содержанием отвечает коренным интересам как Беларуси, так и зарубежных партнеров.

С обретением независимости Республика Беларусь получила возможность осуществления самостоятельной внешней политики. После периода международного признания пришло время более реалистичного взгляда на роль и место Беларуси в мире, ее потенциал и, соответственно, формирование направлений белорусской внешней политики.

Следствием необходимости концентрации усилий при реализации внешнеполитического курса стал более четкий анализ возможностей Республики Беларусь в осуществлении политики в каком-либо из регионов планеты, учет наличия прежних связей и уровня отношений периода существования в составе СССР, прогноз вероятности развития отношений с учетом реального положения и возможностей Беларуси. Во внешней политике Республики Беларусь со временем обозначился поиск иных направлений, кроме «западноевропейского» или «российского», для реализации многовекторной внешней политики. Данная тенденция более четко обозначилась в первые годы правления президента А. Лукашенко. В это время устанавливаются отношения и налаживается сотрудничество со многими странами Азии и Африки (в том числе и арабским миром), с которыми развивались

связи еще в период существования БССР. Негативная реакция западного сообщества на референдум в Республике Беларусь в 1996 г. и последующий кризис отношений явились существенными факторами для более активного сотрудничества с арабским миром, который мог, по мнению руководства Беларуси, служить источником инвестиций в белорусскую экономику и представлял собой емкий рынок товаров и услуг. К этому следует добавить, что и сами арабские страны проявляли неподдельный интерес к установлению и развитию сотрудничества с Республикой Беларусь в различных сферах. Со временем в белорусском внешнеполитическом курсе сложилось арабское направление, определились свои приоритеты.

Одним из векторов в развитии отношений с арабским миром является Магриб, который включает пять североафриканских стран. Наиболее тесное сотрудничество в данном субрегионе осуществляется с тремя странами – Ливией, Алжиром и Марокко. В качестве приоритета Беларуси в Магрибе была выбрана Ливия, однако, пожалуй, более существенными с экономической точки зрения являются отношения с Марокко, которые развиваются несмотря на некоторые возникающие трудности, довольно успешно. При определенном внимании белорусской стороны к возможностям углубления белорусско-марокканских отношений именно Марокко могло бы стать важнейшим партнером Республики Беларусь не только в данном субрегионе, но и во всем арабском мире.

Несмотря на то, что Королевство Марокко является аграрной страной, оно обладает рядом достаточно развитых отраслей промышленности: горнодобывающая (основная отрасль), химическая, переработка фосфатов, нефтеперерабатывающая, пищевая, текстильная, кожевенная промышленность. Государство контролирует горнодобывающую промышленность, энергетику и внешнюю торговлю. Правительство проводит линию на стимулирование частного предпринимательства с привлечением иностранного капитала. Бурно развивается сфера туризма (ежегодный доход здесь составляет более 1 млрд дол.). Промышленность производит 33% ВВП (2007). Основная отрасль промышленности – горнодобывающая. Однако важными составляющими марокканской экономики остаются сельское хозяйство (в нем занято более 40% активного населения) и морское рыболовство [2, с. 272].

С конца 1983 г. по рекомендации МВФ, МБРР и Парижского клуба королевство осуществляет политику структурной перестройки экономической сферы. В 1998 г., впервые за последние годы, Марокко добилось значительных темпов роста ВВП – 6,8%. Дирхем сегодня является полностью конвертируемой валютой при сделках по текущим операциям. Правда, данное обстоятельство не может использоваться торговыми агентами Республики Беларусь и Марокко, так как между странами отсутствует совместное банковское учреждение для взаиморасчетов (ведутся переговоры в данном направлении).

В начале 1990-х гг. Марокко объявило о сокращении импортных пошлин на товары, которые не производятся в самой стране или ввозятся контрабандным путем. В льготный список среди прочего включены станки, инструменты, бытовые приборы, запчасти, электронные потребительские товары [15].

Королевство Марокко является одним из авторитетных членов Лиги арабских государств, Организации Исламской конференции и ряда других международных организаций. В этом государстве постоянно проводятся важнейшие региональные саммиты по вопросам урегулирования ближневосточного конфликта и экономического развития субрегиона. Кроме того, страна отличается политической стабильностью и ростом экономического потенциала, что является положительной характеристикой на фоне негативных тенденций либо в политической, либо в экономической сфере соседних государств.

Марокко выступает за тесное региональное экономическое сотрудничество и является одним из инициаторов создания Союза Арабского Магриба. Королевство Марокко продолжает играть активную роль в регионе Западной Африки несмотря на выход из Организации африканского единства (Африканский союз) из-за оппозиции большинства африканских государств по вопросу включения Западной Сахары в состав Марокко.

Одним из приоритетов внешней политики Марокко является достижение прогресса в переговорах об установлении новых, более тесных отношений с Европейским союзом. Марокко твердо связывает свои экономические и социальные устремления с континентальной Европой. Официальные марокканские власти рассматривают Францию и Испанию в качестве своих «объективных политических союзников», понимающих стратегическое и

экономическое значение событий в Северной Африке для самого ЕС [15].

Одним из важных направлений во внешней политике Королевства Марокко является развитие отношений с бывшими республиками Советского Союза. В прошлом страна импортировала из СССР продукцию машиностроения, нефтехимии и деревообрабатывающей промышленности [1, с. 1]. Это означает, что уже существуют налаженные контакты, о поддержании которых следует заботиться.

Что касается развития отношений Республики Беларусь с Королевством Марокко, то страны установили дипломатические отношения 8 мая 1992 г. Королевство стало первым из магрибских государств, установившим подобный уровень отношений. Более того, Рабат проявлял инициативу открытия первого посольства Республики Беларусь в регионе Ближнего Востока и Северной Африки. Однако белорусская сторона сочла необходимым открыть посольское учреждение первоначально в Ливии.

Сейчас рассматривается возможность аккредитации Чрезвычайного и Полномочного Посла Республики Беларусь в Египте по совместительству в Марокко.

Другим негативным моментом, кроме отсутствия дипломатических учреждений между странами, является отсутствие договорно-правовой базы двусторонних отношений, хотя уже парафированы и готовы к подписанию проекты межправительственных соглашений о содействии осуществлению и взаимной защите инвестиций и о торгово-экономическом сотрудничестве, что, несомненно, должно стимулировать развитие экономических отношений и явится основой для их углубления. С Марокканским королевством также согласован проект протокола о консультациях между Министерством иностранных дел Республики Беларусь и Министерством иностранных дел и сотрудничества Королевства Марокко. На рассмотрении сторон находятся проекты Соглашения о культурном, научном и техническом сотрудничестве и Соглашения о сотрудничестве в области карантина и защиты растений [4, с. 27].

Дополнительный стимул развитию отношений должен придать давно планируемый визит министра иностранных дел Республики Беларусь в Королевство Марокко, сроки которого, однако, неоднократно переносились, что само по себе не является благоприятным фактором для расширения сотрудничества.

Наиболее важным из осуществляемых до сих пор контактов явился визит делегации Белорусской торгово-промышленной палаты в Марокко в июле 1999 г., в ходе которого был подписан договор о сотрудничестве между БелТПП и Торгово-промышленной палатой г. Касабланки, были обсуждены перспективы сотрудничества в банковской сфере, строительстве, легкой промышленности [1, с. 1].

Марокко весьма положительно восприняло внешнеполитический курс Республики Беларусь на развитие сотрудничества с арабскими странами и выразило готовность к расширению политических контактов, формированию договорно-правовой базы двусторонних отношений. Однако выбор Ливии в качестве приоритета в Магрибе и сосредоточение внимания на развитии сотрудничества с последней не позволили реализовать проявленную инициативу.

Взаимодействие Республики Беларусь с Королевством Марокко в ООН реализуется преимущественно по вопросам международной безопасности и разоружения (Первый комитет, Комиссия ООН по разоружению, Подготовительный комитет Конференции государств – членов Договора по нераспространению ядерного оружия, Конференция ООН 2001 г. по проблеме незаконной торговли стрелковым оружием и легкими вооружениями во всех ее аспектах и ее Подготовительный комитет) [16]. Вместе с тем, по словам специалистов, сотрудничество Республики Беларусь с Марокко, осуществляемое в рамках ООН и Движения неприсоединения, нуждается в дальнейшем углублении.

В ходе 56-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН совпадение позиций Беларуси и Марокко отмечалось также по вопросам ближневосточного урегулирования, соблюдения прав человека, деколонизации и борьбы с международным терроризмом. Марокко поддержало инициативу Беларуси о создании пространства, свободного от ядерного оружия, в Центральной и Восточной Европе.

В качестве членов Движения неприсоединения Беларусь и Марокко стали соавторами шести проектов резолюций, представленных делегацией ЮАР от имени Движения. Однако в ходе предвыборной кампании в Совет Безопасности ООН Марокко не обозначило ясно свою позицию по поддержке нашей страны, в то время как Беларусь поддержала в 2001 г. кандидатуру Марокко в Международный трибунал по бывшей Югославии [17].

Во время церемонии вручения верительных грамот 3 апреля 2002 г. Посол Королевства Марокко в Республике Беларусь по совместительству А. Жедауи подчеркнул, что развитие политического диалога посредством регулярных белорусско-марокканских консультаций поможет созданию более справедливых, гуманных и сбалансированных международных отношений [4, с. 27]. Это свидетельствует о том, что стороны стремятся к активизации политических контактов и углублению отношений в данной сфере.

Развитие торгово-экономического сотрудничества является одним из основных аспектов концентрации усилий белорусского внешнеполитического ведомства, особенно ввиду задач, поставленных руководством страны по содействию и продвижению белорусской продукции на внешних рынках.

Двусторонние экономические связи с Марокко имеют положительную направленность, хотя не всегда сбалансированы. В 2001 г. Марокко занимало 53-е место по торговому обороту с Республикой Беларусь (из стран Магриба выше был только Алжир – 35-е место, остальные страны Магриба занимают места ниже 100), по экспорту – 46-е, а по импорту – 52-е место. В 2002 г. по торговому обороту с Беларусью Марокко занимало 41-е место, но только 44-е по экспорту и 35-е по импорту. В 2009 г. Марокко занимало 53-е место по торговому обороту с Республикой Беларусь, по экспорту – 46-е, а по импорту – 52-е место. Основу белорусского экспорта в Марокко в 1998–2009 гг. составили: прокат и изделия из черных металлов, специальная техника, калийные удобрения, тракторы. Из Марокко в основном импортируются цитрусовые плоды, томаты, экстракты, эссенции и концентраты чая и кофе (рис. 3).

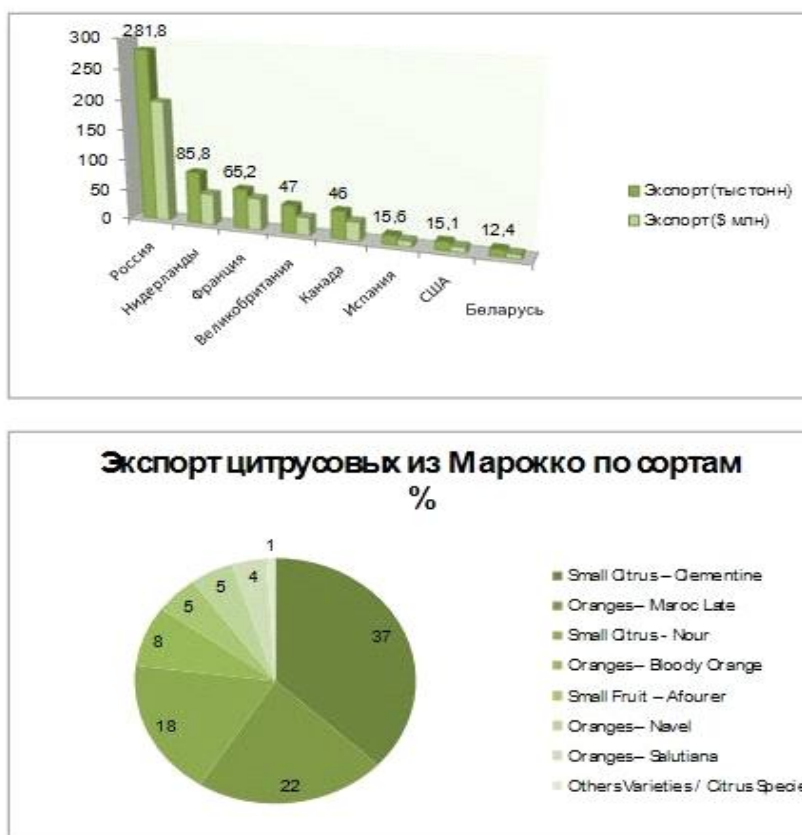


Рисунок 3 – Экспорт цитрусовых из Марокко

Примечание: Источник [5]

Наибольший объем товарооборота приходится на 2009 г. Он составил 40,2 млн с положительным сальдо в пользу Беларуси, которое достигло почти 1,3 млн дол. США, что примерно на 15% больше товарооборота 2008 г.

с сохранением положительного для республики торгового сальдо.

В 2001 г. товарооборот снизился почти в 3 раза, составив 8816 тыс. дол. США. Однако в 2002 г. эта тенденция не имела продолжения –

товарооборот вырос в 1,7 раза (15,38 млн дол. США); при незначительном увеличении объемов белорусского экспорта в Марокко (см. табл. 2) марокканский импорт возрос более чем в 2 раза. Таким образом, в 2002 г. Беларусь имела отрицательное сальдо торговли с данной арабской страной. Следует отметить, что с остальными странами Магриба республика в 2002 г. имела сальдо в свою пользу. Если рост товарооборота всегда является положительной тенденцией для развития экономического сотрудничества, то наличие отрицательного сальдо

свидетельствует о появлении негативных моментов во взаимоотношениях. Высокие пошлины, снижение интереса к белорусской продукции, жесткая конкуренция с другими иностранными экспортерами и т.д., безусловно, должны стать сигналом для более четкой работы соответствующих ведомств Республики Беларусь. Но радует то, что 2002 г. был до сих пор единственным годом, когда Беларусь имела отрицательное сальдо торговли с Марокко. В период с 2003 по 2009 гг. сальдо оставалось положительным (табл. 2).

Таблица 2 – Динамика взаимной торговли Республики Беларусь и Королевства Марокко в 1995–2009 гг. (тыс. долл. США)

<i>Год</i>	<i>Оборот</i>	<i>Экспорт</i>	<i>Импорт</i>	<i>Сальдо</i>
1995	8097	5017	3080	1937
1996	15293	8901	6392	2509
1997	12584	8493	4091	4402
1998	25445	17626	7819	9807
1999	27423	22198	5225	16973
2000	26793	19523	7270	12253
2001	8816,9	4882	3934	948
2002	15386,6	6986,4	8400,2	-1413,8
2003	18872	9536	9336	200
2004	21230	10754	10476	278
2005	26736	13788	12948	840
2006	31026	15987	15039	948
2007	35260	18234	17046	1188
2008	38395	19785	18610	1175
2009	40203	20763	19440	1323

Источник: Материалы Министерства иностранных дел (Управление Азии и Африки) [21].

В ближайшие годы специалисты прогнозируют возможность снижения белорусского экспорта в Марокко в связи с тем, что основной экспортер Беларуси – Белорусский металлургический завод – испытывает сильный ценовой прессинг со стороны турецких компаний. Кроме того, белорусских экспортеров значительно опережают украинские и российские представители, которые, используя возможности своих дипломатических представительств и внешнеторговых компаний, ведут активную работу по продвижению собственной продукции [1, с. 2]. Поэтому открытие белорусского посольства в королевстве станет целесообразным и своевременным шагом со стороны Беларуси и будет способствовать не только углублению двусторонних отношений, но и более быстрому реагированию на ситуацию в Марокко для укрепления позиций белорусского экспорта на марокканском рынке.

Беларусь является «новым» партнером для Марокко, поэтому существует необходимость информирования марокканских деловых кругов о возможностях Республики Беларусь, соответствующих финансовых вложений в рекламу и создание положительного имиджа для завоевания своей ниши на марокканском рынке. 10–16 августа 2009 г. состоялся визит в г. Минск представителей Марокканской инвестиционной компании с целью изучения возможностей установления двустороннего сотрудничества в инвестиционной сфере.

С учетом того, что Марокко имеет довольно большую долю сельского хозяйства в общей экономической структуре, Беларусь должна рассмотреть возможности сотрудничества в этой области (семеноводство, технология и техника защиты растений, энергетика). В Марокко в период 1998–2009 гг. осуществлялись поставки тракторов [1, с. 2]. Возможно, следует изучить возможность представления на

выставках, проходящих в Королевстве Марокко, новейших разработок в области сельскохозяйственной техники. Хочется особо подчеркнуть тот факт, что Марокко является платежеспособной страной, а это немаловажный фактор при оценке перспектив экономического сотрудничества.

В свою очередь республика может импортировать цитрусовые и другие фрукты, сельскохозяйственную и животноводческую продукцию, морские продукты, чай и кофе, сахар. Прямой импорт, без промежуточных посредников (например, фирм Польши или Голландии), способствует значительному снижению стоимости данных видов продукции и не наносит вреда белорусской экономике, так как Беларусь не производит данную продукцию, но способствует созданию свободной конкуренции и возможности выбора для белорусского потребителя.

Одним из важных направлений двусторонних отношений является сотрудничество в сфере образования, которое ведется с 1971 г. За этот период подготовлено 93 специалиста с высшим образованием, 34 — со средним специальным, 5 кандидатов наук [1, с. 2]. В настоящее время в вузах Беларуси обучаются 372 гражданина Марокко. Беларусь заинтересована в продолжении сотрудничества с целью получения образования в области медицины, геологии и лесоводства [1, с. 2]. Наша страна имеет перспективы расширения подобного сотрудничества, если учесть достойный уровень преподавания в белорусских вузах и невысокую оплату за обучение по сравнению с другими странами СНГ. К тому же следует учитывать, что по возвращении специалисты, получившие образование в Республике Беларусь, могут занимать ответственные посты в аппарате управления, входить в состав деловых кругов Марокко. Франция зачастую пользуется связями с иностранцами — выпускниками французских вузов для продвижения своих интересов; такую же практику пытается осуществлять и Российская Федерация [8]. Беларуси следует учитывать данный опыт

и рассматривать подобную возможность для реализации своих интересов.

Что касается оценки возможностей углубления торгово-экономического и научного сотрудничества Беларуси с Марокко, то здесь целесообразно выделить несколько перспективных, по мнению автора, областей.

Возможными поставками белорусских предприятий могли бы стать оборудование и машины для горнодобывающей промышленности (карьерная техника), дорожно-строительная техника, лесоматериалы, продукты нефтехимии. Перспективным направлением сотрудничества могут быть медицина и фармацевтика, научные разработки в области экологии и охраны здоровья, строительство и реконструкция промышленных объектов, геолого-разведывательные работы.

С учетом весьма развитого в Марокко сектора туристских услуг следует изучить возможности взаимодействия в данной сфере. Марокко обладает курортами международного класса и весьма развитой инфраструктурой, к тому же данное направление еще мало освоено белорусскими туристами.

Таким образом, развитие белорусско-марокканских отношений имеет потенциал для расширения и углубления. Существующий уровень сотрудничества далеко не исчерпан. Возможным препятствием для углубления и интенсификации двусторонних отношений является отсутствие договорно-правовой базы, постоянных контактов, подробной информации о Республике Беларусь и Марокко. Однако отсутствие политических препятствий и разногласий является дополнительным стимулом для развития всего комплекса отношений. С учетом геополитического положения, которое занимает Марокко, королевство может служить плацдармом для налаживания политического и торгово-экономического сотрудничества с государствами Африканского континента. Однако еще раз хочется подчеркнуть, что необходима всесторонняя активизация работы соответствующих ведомств и организаций.

ЛИТЕРАТУРА

1. О белорусско-марокканских отношениях: справка Министерства иностранных дел. — 2003.
2. Королевство Марокко: справочник. — М., 1991.
3. Марокко // Страны мира. — М., 1999.
4. Белорусская экономика: итоги экономического развития Беларуси в 2002 г. // *Навіны тыдня*. — 2003. — № 5.

5. Бабкин, С. Марокко. Страны Африки и торгово-экономические отношения с РФ / С. Бабкин // Компас. – 2002. – № 19. – С. 44–47.
6. Веснік Міністэрства замежных спраў. – 2002. – № 2. – С. 27.
7. Корочанцев, В. Африка требует к себе должного внимания / В. Корочанцев // Компас. – 2002. – № 19. – С. 8–18.
8. Степанов, А. Люди мы не чужие / А. Степанов // Труд. – 2002. – 6 декабря. – С. 4.
9. Мальцев, Ю.С. Страны Магриба в региональной и мировой политике / Ю.С. Мальцев. – М., 1994.
10. Сергеев, М.С. История Марокко. XX век / М.С. Сергеев. – М., 2001.
11. <http://www.diplomatic.uk>.
12. <http://www.iimes.ru>.
13. <http://www.mfa.gov.by>.
14. <http://www.mfa.gov.ma>.
15. Cooperation franco-marocaine <http://www.maec.gov.ma/10.03.07>.
16. <http://www.un.org/russian/document/gadocs/56sess/terstat/morocco>.
17. О сотрудничестве Беларуси и Марокко в международных организациях // Текущий архив МИД Республики Беларусь.
18. Вестник МИД. – 2003. – № 1; 2003. – С. 81–84.
19. Челядинский, А.А. Экономическое сотрудничество с Ливией / А.А. Челядинский // Беларуская думка. – 2007. – № 4. – С. 76–82.
20. Начальник управления Азии и Африки МИД РБ Скрипко Алексей. Один пишем – два в уме // Экспорт и импорт. – 2002. – №4. – С. 43–49.
21. Материалы Министерства иностранных дел (Управление Азии и Африки).

РЕЗЮМЕ

Рассмотрены генезис и перспективы взаимовыгодного сотрудничества Республики Беларусь и стран Магриба, цели и уровень экономического сотрудничества между ними, определены основные направления внешнеэкономической политики белорусского государства со странами Магриба, выявлены перспективные направления дальнейшего развития отношений, разработаны предложения, направленные на повышение эффективности работы по продвижению национальных интересов Республики Беларусь в странах Магриба.

SUMMARY

The paper studies the genesis and prospects of mutually beneficial cooperation of the Republic of Belarus and Maghreb countries, purposes and level of economic cooperation between them. The author determines the main directions of foreign economic policy of the Belarusian state with Maghreb countries, defines prospective areas of further expansion of relationships. The recommendations are developed for improvement of efficiency of works in promotion of national interests of the Republic of Belarus in Maghreb countries.

* Статья поступила в редакцию 30 июня 2010 г.