
ВЕНЧУРНЫЙ КАПИТАЛ КАК СПОСОБ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Д.М. Селянинов
МИУ, ф-т экономики, 5-й курс

Науч. рук.: В.И. Кудашов,
д.э.н., профессор

Одним из главных элементов инновационного механизма, обеспечивающего эффективность управления и, в конечном счете, успех инновационной деятельности, выступает финансирование. Одним из перспективных методов финансирования инновационной деятельности в Республике Беларусь может стать привлечение венчурного капитала.

Венчурный капитал предназначен для финансирования новых, растущих или борющихся за место на рынке предприятий и фирм. В свою очередь, слово «венчурный» означает очень рискованный, т.е. такие вложения сопряжены для инвестора с более высоким, чем в остальных отраслях экономики, риском, который при успехе компании может дать миллионные или даже миллиардные прибыли. Многие мировые корпорации (Microsoft, Apple, Google, Facebook и др.) появились из венчурных проектов, которые позволили заработать миллиарды долларов авторам идеи и, в первую очередь, ее инвесторам, поверившим в будущее этих компаний [2].

Следует отметить, что в 2010 году Государственный комитет по науке и технологиям (ГКНТ) Республики Беларусь подготовил нормативно-правовую базу для функционирования в Беларуси системы венчурного финансирования. Руководитель ГКНТ Игорь Войтов отмечал: «при разработке нормативно-правовой базы был изучен опыт других стран, в том числе США, России и некоторых других государств» [1]. Опыт зарубежных стран показывает, что система венчурного финансирования эффективна в условиях развитой рыночной экономики. Даже несмотря на то, что в Российской Федерации эта практика существует уже более 10 лет, собственного механизма венчурного финансирования там до сих пор нет. Поскольку в Республике Беларусь такая система только зарождается, то логичным будет выбрать тактику постепенного освоения механизма венчурного финансирования.

В связи с тем, что в Республике Беларусь главенствующая роль отводится государственному сектору, то вполне возможно, что венчурная система будет работать в рамках четкой государственной стратегии. Рассматривая опыт таких стран, как Великобритания, Финляндия, Израиль, Китай, Сингапур, где государство брало на себя инициативу и ответственность за развитие рынка венчурных инвестиций, а также выделяло бюджетные средства для создания венчурных фондов, то эта стратегия выглядит вполне реальной.

Перспективными направлениями венчурного финансирования для Республики Беларусь должны стать проекты в сферах энергетики и энергосбережения; агропромышленных, промышленных и строительных технологий и производства; медицины, медицинской техники и технологии, фармацевтики; химических технологий, нанотехнологий и биотехнологий; информационно-коммуникационных и авиакосмических технологий; новых материалов; рационального природопользования, ресурсосбережения и защиты от чрезвычайных ситуаций; обороноспособности и национальной безопасности.

Анализируя мировую практику венчурного финансирования, можно заметить, что большинство проектов оказывались нежизнеспособными и в этой связи крайне важна их тщательная экспертиза. В том случае, если государственная научно-техническая экспертиза венчурных проектов дает положительное заключение, то дальнейший отбор венчурных проектов может проводить конкурсная комиссия, в состав которой будут входить представители ГКНТ, специалисты и ученые Национальной академии наук Беларуси, работники республиканских органов государственного управления и иных государственных организаций, подчиненных правительству Республики Беларусь. К проектам также можно привлекать и иностранных специалистов.

Реализация программы венчурного финансирования инновационной деятельности в Республике Беларусь постепенно приведет к построению в Беларуси новой финансовой архитектуры, которая сможет минимизировать влияние глобальных экономических катаклизмов, а также обеспечить быструю и своевременную финансовую поддержку прорывным идеям белорусских ученых.

Литература:

1. Интервью Председателя ГКНТ И. Войтова газете «Белорусы и Рынок» / Риск как путь к развитию. – №8 (943), 28 февраля – 6 марта 2011 г.

2. Глэдстоун, Д. Инвестирование венчурного капитала. Подробное пособие по инвестированию в частные компании / Д. Глэдстоун, Л. Глэдстоун. – Изд-во: ООО «Баланс Бизнес Букс», 2006.
3. Джеральд, А. Бенджамин. Руководство для бизнес-ангелов: как получить прибыль, инвестируя в растущий бизнес / А. Джеральд, Дж Маргулис. – Изд-во: Вершина, 2007.

ПРОБЛЕМА КОНЦЕНТРАЦИИ В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ

Ю. Старосельская

ВУ, экономический ф-т, аспирант

*Науч. рук.: М. Ясене,
профессор*

Одним из часто встречающихся мнений в экономике любой страны является то, что концентрация рыночной власти в руках крупнейших коммерческих банков негативно влияет на развитие страны.

Владея рынком, крупнейшие коммерческие банки раздувают процентные ставки по кредитам и снижают процентные ставки по депозитам [4]. В результате темпы экономического роста и количество финансовых источников, доступных для заемщиков, соответственно уменьшается. Тем не менее, существование экономики любой страны невозможно без эффективной банковской системы.

Концентрация банковского капитала в первую очередь основана на концентрации производства: крупные промышленные компании, как правило, держат имеющиеся у них денежные средства в крупных коммерческих банках [2].

Концентрация банковского капитала приводит к олигополюсной конкуренции в банковской отрасли, где крупные банки имеют решающие преимущества перед более мелкими [1]. Во-первых, инвесторы предпочитают вкладывать свои деньги в более крупные и стабильные банки, нежели наоборот. Во-вторых, крупные банки предлагают более обширный ассортимент банковских услуг. В-третьих, крупные банки, по сравнению с более мелкими, обслуживают своих клиентов в широкой филиальной сети, тем самым привлекая вклады из различных населенных пунктов.

Уровень концентрации влияет на поведение коммерческих банков на рынке: чем выше уровень концентрации, тем больше банков зависят друг от друга [3]. Уровень концентрации влияет на склонность конкурировать или сотрудничать: чем скорее мелкие коммерческие банки, работающие на рынке банковских услуг, поймут взаимную зависимость друг от друга, тем скорее они начнут сотрудничать.

Банковский сектор Литовской Республики в основном разделен между тремя крупнейшими коммерческими банками – АО SEB банк, АО банк «Swedbank» и АО DnB NORD банк, которые вместе управляют более 60 процентами всех активов, кредитов и депозитов на банковском рынке страны.

Уровень концентрации крупнейших коммерческих банков Литвы уменьшается из-за финансовой ситуации в стране и политики мелких коммерческих банков [5].

Проведенные автором анализ и исследование концентрации в банковском секторе показали, что концентрация в банковском секторе Литовской Республики значительно влияет на экономику государства и на самом деле оказывает негативное влияние на экономический рост страны.

Литература

1. Berger A. N., Demirgüç-Kunt A., Levine R., Haubrich J. G. Bank Concentration and Competition: An Evolution in the Making. – 2003.
2. Bikker J. A., Groeneveld J. M. Competition and Concentration in the EU Banking Industry // Kredit und Kapital. – 2000. – № 33 – С. 62-98.
3. Bikker J. A., Haaf K. Competition, Concentration and Their Relationship: An Empirical Analysis of the Banking Industry // Journal of Banking & Finance. – 2002. – № 26. – С. 2191-2214.
4. Cetorelli N. Bank Concentration and Competition in Europe // Journal of Money, Credit, and Banking. – 2004.
5. Deltuvienė V., Gižienė V. Competition, Concentration, Efficiency, and Their Relationship in the Lithuanian Banking Sector // Ekonomika ir vadyba. – 2007. – № 12. – С. 188-201.