

«Классические» СЭЗ: (свободные таможенные зоны, зоны экспортного производства, технико-внедренческие зоны и другие) являются наиболее простыми видами организации СЭЗ, которые требуют минимального объема капиталовложений на их создание. Особым видом СЭЗ являются оффшор-центры. В них концентрируется банковский, страховой бизнес, через них осуществляются экспортно-импортные операции, операции с недвижимостью трастовая и консалтинговая деятельность.

На конкретных примерах можно показать вариативность имеющихся свободных экономических зон в странах разного социально-экономического развития (Ирландии, Китая, Южной Кореи, Польши, Латвии, стран Карибского моря, страны Европы, России).

Все страны мира можно условно разбить на три большие группы, отличающиеся по уровню налогообложения и государственного контроля за коммерческой деятельностью.

Первая группа – это традиционные высокоразвитые страны, вторая группа – это безналоговые страны, третья группа – это страны с льготным налогообложением.

В Европе нет ни одной страны, которая была бы безналоговой для всех форм налогообложения. Однако законодательство ряда стран позволяет зарегистрировать безналоговые фирмы. К таким странам относятся даже традиционно высокоразвитые, например Великобритания, а именно ее автономные острова: Мэн, Джерси, Гернси, а также Монако – всемирно известный курорт Французской Ривьеры.

Заслуживает более пристального внимания позиция ряда стран бассейна Карибского моря на сложившемся уже мировом рынке услуг по планированию налогов. Во всем мире достаточно эффективно используется механизм планирования налогов, который позволяет оптимально рассчитать минимально необходимый размер налоговых выплат. Не последнюю роль в этом механизме отводят оффшор-компаниям (а в последствии оффшор-зонам), которые появились во второй половине XX века.

Таким образом, постоянно идет процесс эволюции зон – от свободного порта до технополиса, и это движение вперед продолжается.

ФИНАНСОВЫЕ АСПЕКТЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРОЦЕССОВ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

Н.В. Петрова, БрГТУ, экономический ф-т, 4-й курс

*Науч. рук.: Н.В. Потапова,
к.э.н., доцент*

Формирование в Республике Беларусь рыночной экономики открытого типа предполагает активное вовлечение страны в международное разделение труда. На протяжении последних лет данные статистики отражают отрицательный торговый баланс в Республике Беларусь. При этом за период с 2005 г. по 2008 г. темпы роста импорта превышают темпы роста экспорта на 5% – 11% [1]. В этой связи одним из приоритетных направлений государственной политики Республики Беларусь в 2009 г. является развитие ее экспортного потенциала и решение проблем импортозамещения [2].

Одной из наиболее острых проблем в республике является высокая степень зависимости экспорта Республики Беларусь преимущественно от одной страны – Российской Федерации. В целом среди стран СНГ доля России в белорусском экспорте составляет в среднем около 80% [1]. В свете перспектив вступления Российской Федерации в ВТО и, как следствие, снижение или отмена импортных таможенных тарифов для стран-участниц ВТО приведет к появлению на российских рынках товаров западного производства по доступной для потребителя стоимости, в результате чего белорусским товарам будет трудно конкурировать с зарубежными аналогами.

Решение данных вопросов на государственном уровне особенно актуально в связи с обозначившейся уже с начала 2006 года отрицательной тенденцией отставания темпов роста потребления отечественных товаров от темпов роста ВВП, в среднем, на 3-5% [1]. В рамках Программы импортозамещения на 2006–2010 гг. предусмотрен комплекс мер, предусматривающий организацию производства конкурентоспособных отечественных товаров и поставку их на внутренний рынок [3].

Наряду с практической реализацией мероприятий импортозамещающей политики, действенным инструментом регулирования объемов импорта является установление величины импортной пошлины.

Важно тот факт, что чем больше государство интегрирует в международную торговлю, тем меньшее влияние оно способно оказывать на импортные пошлины. Поэтому устанавливаемый уровень импортных пошлин должен обеспечивать защиту внутреннего рынка и одновременно не создавать барьеры внешнему экономическому миру.

Для измерения влияния импортных пошлин на деятельность отечественных производителей предлагаем ввести понятие «защитной» импортной пошлины. «Защитная» пошлина – это такой уровень импортной

пошлины, который, с точки зрения защиты внутреннего рынка, соответствует росту цен на импортную продукцию.

В случае если цены на импортную продукцию растут недостаточно быстро по сравнению с ростом цен на отечественные аналоги, тогда необходимо установить такой уровень пошлины, который сможет обеспечить защиту белорусских производителей.

Рассмотренные положения рекомендуется применять при регулировании процессов импортозамещения для определения такого уровня пошлины, который обеспечит опережение роста цен на импортную продукцию по сравнению с ценами на отечественные аналоги.

Литература

1. <http://www.belstat.gov.by>
2. Декрет Президента Республики Беларусь от 28 января 2008 г. №1 «О стимулировании производства и реализации товаров (работ, услуг)».
3. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 24 марта 2006 г. № 402 «Об утверждении Государственной программы импортозамещения на 2006 – 2010 гг.

КРЕДИТОВАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ КОММЕРЧЕСКИМИ БАНКАМИ

М.А. Федорков, МИУ, учетно-финансовый ф-т, 4-й курс

*Науч. рук.: И.А. Осипов
ст. преподаватель*

Кредитные операции банков – это операции по размещению привлеченных ими ресурсов от своего имени и за свой счет на условиях возвратности, срочности и платности, которые составляют незыблемые принципы банковского кредитования.

Развитие и усовершенствование кредитных отношений очень важно для всей экономики Республики Беларусь в совокупности, так как существование принципа платности (кредитного процента) побуждает кредитополучателей наиболее эффективно использовать заемные средства в хозяйственной деятельности, что приводит к широкому росту производства, снижению себестоимости и увеличению прибыли хозяйствующих субъектов.

В современных условиях под влиянием мирового финансового кризиса ухудшилось финансовое состояние субъектов хозяйствования (рост дебиторской задолженности, падение спроса на продукцию), что привело к росту спроса на банковские услуги – кредиты. Но осуществлять кредитные операции в условиях кризиса опасно, так как это может привести к росту доли проблемных кредитов.

В январе текущего года к проблемам белорусской банковской системы, вызванным мировым финансовым кризисом, добавились неприятности, обусловленные девальвацией белорусского рубля по отношению к доллару. Часть населения и субъектов хозяйствования Беларуси перевели свои рублевые сбережения в валютные, а многие вообще изъяли свои средства из банков.

В связи с нестабильностью экономики Республики Беларусь, мировым финансовым кризисом, слабым финансовым состоянием большинства предприятий, выдача кредитов, их юридическое и административное сопровождение необходимо осуществлять с большой осторожностью. Банки не должны заниматься предоставлением слишком рискованных кредитов, даже если они, в случае успеха, принесут большую прибыль.

Необходимо помнить, что значительная часть ресурсов банка складывается из краткосрочных депозитов населения и предприятий, которые доверяют банку свои деньги, банк не может рисковать деньгами своих вкладчиков. Важный принцип состоит в том, что банк может рисковать своим капиталом, своей прибылью, но не капиталом или прибылью клиента.

При выдаче кредитов необходимо уделять особое внимание оценке общего состояния дел заемщика, а не отдельно взятых проектов. Кредиты должны выдаваться на основе способности клиента погасить кредит в срок и в той валюте, в которой он выдан. Строгие требования анализа финансового состояния клиента должны быть внедрены в практику работы каждого банка.

Поскольку операции банков по кредитованию юридических лиц являются потенциально самыми доходными и наряду с этим связаны с высоким уровнем риска, органы управления банка должны пересмотреть политику в области кредитования, отбора кредитополучателей и постоянного контроля за их финансово-хозяйственной деятельностью.

Банкам необходимо развивать и далее активные операции по кредитованию юридических и физических лиц, изыскивать пути снижения кредитного риска, взыскания просроченной и сомнительной задолженности.