

Принятие решения о переходе должно быть взвешенным и базироваться на конкретных расчетах, подтверждающих снижение налоговой нагрузки организации при использовании упрощенной системы. Переход на упрощенную систему без применения НДС требует осуществления ряда подготовительных мероприятий, направленных на недопущение увеличения налоговой нагрузки и уменьшение чистой прибыли организации именно в момент перехода.

ПРОБЛЕМА ОПРЕДЕЛЕНИЯ ВЕЛИЧИНЫ ЗАТРАТ НА ПОДДЕРЖАНИЕ ОПТИМАЛЬНОГО ЗАПАСА ТОВАРОВ В ОРГАНИЗАЦИЯХ ТОРГОВЛИ

Ю.А.Шумер, МИУ, учетно-финансовый ф-т, IV курс

*Науч. рук.: Л.В. Пашковская,
к.э.н., доцент*

Общие инвестиции торговых организаций в товарные запасы представляют собой весьма существенную величину, которая требует к себе внимательного отношения. В последнее время эффективность управления товарными запасами значительно повысилась по причине осознания менеджерами всей важности грамотного контроля запасов и использования новейших методов, позволяющих быстро анализировать их уровень, местонахождение, качество и т.д. Сущность управления товарными запасами состоит в определении их оптимальной величины, достаточной для удовлетворения в полном объеме запросов покупателей, с одной стороны, и недопущения их чрезмерной величины, с другой. Поддержание оптимального запаса товаров важно для организации, так как приносит прямую выгоду, минимизируя общие издержки по заготовлению и хранению товаров и увеличивая прибыль. При расчете оптимального остатка организация сталкивается с рядом проблем. Во-первых, с достаточной долей уверенности должна быть определена потребность в том или ином товаре на предстоящий период (как правило, год), что при широком ассортименте товаров предполагает существенные затраты рабочего времени на формирование данных показателей (из договоров с поставщиками товара).

Однако наибольшую сложность при исчислении оптимального остатка запасов товаров представляют расчеты: 1) затрат на хранение того или иного вида товара и 2) затрат, связанных с размещением и приемом заказов. Исследование различных литературных источников показало, что есть разные подходы к перечню затрат, включаемых в состав затрат на хранение. Наиболее четко и обоснованно перечень этих затрат обозначил К. Друри, который включил в данный список альтернативные издержки инвестирования в запасы; приростные расходы на страхование; приростные складские затраты и расходы на хранение; приростные расходы на обработку материалов (товаров); затраты, связанные с устареванием материалов (товаров), находящихся на хранении, и ухудшением их характеристик. При этом следует учитывать только те расходы на хранение, которые изменяются с изменением уровня запасов. То есть возникает дополнительная проблема классификации общего перечня затрат на релевантные (значимые) и нерелевантные. Например, заработная плата работников склада, амортизация оборудования и зданий обычно относятся к нерелевантным издержкам, которые не меняются в зависимости от уровня запасов. С другой стороны, если склад принадлежит самой организации и может использоваться для других производственных целей или для сдачи в аренду другим организациям, то связанные с этим альтернативные издержки необходимо включить в анализ расходов. Альтернативные издержки в соответствии с теорией «вмененных издержек» представляют собой упущенный доход в связи с тем, что часть капитала, инвестированная в запасы, не может быть использована на другие цели, например, вложена в ценные бумаги, приносящие доход. Здесь возникает вопрос: какая норма прибыли должна использоваться для определения неполученных поступлений на средства, инвестированные в запасы? Инвестирование в запасы должно трактоваться как актив, на который выделяется капитал, также, как на любой проект с капиталовложениями. Как правило, расходы на хранение выражаются в процентной ставке от средних инвестиций.

Расходы на размещение заказов обычно включают канцелярские расходы на подготовку заказа, телефонные переговоры, затраты на приемку и проверку качества товара. По данной категории затрат в расчет принимаются также только приростные затраты. На практике отличить переменные от постоянных составляющих расходов на затраты очень трудно. Поэтому для решения данной проблемы можно использовать корреляционно-регрессионные методы анализа.

БОЛЬШАЯ ВЫГОДА МАЛОГО БИЗНЕСА

А.А.Ралько, МИУ, учетно-финансовый ф-т, IV курс

*Науч. рук.: Л.К.Ловкис,
ст. преподаватель*

Необходимость государственного регулирования экономики не вызывает сомнений. Большинство государств, вмешиваясь в естественные рыночные механизмы, ставят задачу поддержки функционирования рыночной системы, стабилизации экономики, защиты конкурентной среды и национального производства.

Используя косвенные методы регулирования в виде налоговой политики, государство влияет на экономические интересы предприятий.